

prensa

ENERGÉTICA

Año 21 - Número 3 - Agosto 2024 - 21º ANIVERSARIO

TODO EL OFF THE RECORD

TRANSICIÓN ENERGÉTICA

LA MIRADA INVERSORA

Las empresas reinventan su forma de hacer negocios. El financiamiento será muy caro para aquellos países que no apuesten a la descarbonización. Las energías limpias no competirán con los fósiles, sino que serán complementarias.

ANIVERSARIO
21
AÑOS

Foto: gentileza PCR



LA REVOLUCIÓN DEL SHALE:
RANKING DE OPERADORAS



EL LITIO Y EL ESCENARIO
DE PRECIOS QUE VIENE



RIGGI: VACA MUERTA Y
PYMES, ESCENARIOS DISTINTOS



**LA INTELIGENCIA
ARTIFICIAL** EN OIL & GAS



Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

Pan American
ENERGY



**SHELL ARGENTINA
FELICITA A PRENSA ENERGÉTICA
EN UN NUEVO ANIVERSARIO.**

SHELL ARGENTINA | 110 AÑOS





ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país. Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad. Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.





PROTECCIÓN DE LOS PIES A LA CABEZA



ROPA PARA LLUVIA



GUANTES DE NITRILLO



MAMELUCOS



FILTROS PARTÍCULAS



GUANTES DE CORTE



MALLA DE VALLADO



MÁSCARAS



GUANTES DE CORTE



INDUMENTARIA



SEMIMÁSCARAS



+54 9 11 7607-6694

ventas@dutyseguridad.com.ar

www.dutyseguridad.com.ar



Servicio de pre y post venta



Respuesta inmediata



Entrega en 48/72hs



Capacitación en el lugar que vos elijas



La mejor relación precio calidad



Stock permanente Productos Premium

SUMARIO

08 - NOTA DE TAPA

Transición energética

Escenario en Latinoamérica

Descarbonizar Vaca Muerta

Los desafíos de una agenda en pausa

Licencia social, un factor clave

18 - VACA MUERTA

Cómo llegar con el shale neuquino a Brasil

El gobierno pone luz verde con el RIGI

Proyecto Duplicar

YPF y el Oleoducto Vaca Muerta Sur

27 - INTERNACIONALES

El GNL, nuevos escenarios

El precio del crudo para 2025

30 - MINERÍA

LITIO: oferta y demanda

El potencial exportador

ARCADIUM apuesta al NOA

38 - ENTREVISTA

DLS ARCHER y sus planes de inversión en el país

46 - DOWNSTREAM

Sigue cayendo la venta de combustibles

50 - ACTUALIDAD

CAMMESA ya habla de cortes para 2025

66 - HIDROELÉCTRICA

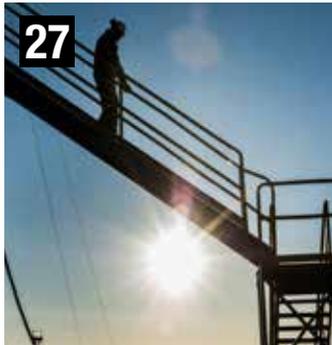
Sigue la incertidumbre sobre la posible venta de activos



08



18



27



30



38



46



50



66

STAFF

EDITOR RESPONSABLE Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:

Daniel Barneda
danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip
gastonsalip@prensa-energetica.com

DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN:

diegoyankelevich@gmail.com

EDITADO EN BUENOS AIRES,
REPÚBLICA ARGENTINA.

MIRALLA 626- PB 4, (CP 1440),
TELEFAX: 4644- 4311, 15-5463-8782
REGISTRO DE LA PROPIEDAD
INTELLECTUAL EN TRÁMITE.

LAS NOTAS FIRMADAS NO NECESARIAMEN-
TE REFLEJAN LA OPINIÓN DEL EDITOR.

PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN PARCIAL
O TOTAL (LEY 11.723) -COPYRIGHT PE.
PRENSA ENERGÉTICA ES UNA

PUBLICACIÓN DE 

PRENSA ENERGÉTICA EN INTERNET:

REVISTA DIGITAL:
HTTP://ISSUU.COM/GSALIP/DOCS/PRENSA_86

WWW.FACEBOOK.COM/REVISTAPRENSA ENERGETICA

E-MAIL: / WEB

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM





#1GW

RENOVABLES

Alcanzamos 1004 MW (1 GW) de potencia renovable. Un hito sin precedentes en Argentina.

Invertimos más de 1.200 millones de dólares entre 2016 y 2023.

Somos pioneros en finanzas sostenibles. Emitimos bonos verdes por USD 700 millones en 2 años.

Somos el mayor emisor de bonos de carbono y lideramos el mercado MATER, de grandes empresas.

Lideramos el mercado con el 19% de la capacidad instalada.

Somos el pilar que descarboniza la matriz energética argentina.

GENEIA



Transición energética: Brasil encabeza el ranking en Latinoamérica

Sólo la energía eólica y solar alcanzaron el 21% de la generación eléctrica en ese país en 2023, frente a solo el 3,7% en 2015.

El Gobierno puso en marcha un “período de transición” que establece un nuevo régimen de tarifas. Se apunta a un esquema de subsidios focalizados y se trasladará de forma gradual, del 1 de junio al 30 de noviembre a los costos reales de las boletas de gas y la electricidad para los usuarios de ingresos medios y bajos.

América Latina y el Caribe generaron el 62% de su electricidad con renovables en 2023. En este escenario, Brasil se convirtió en el segundo país, después de China, con el mayor aumento de electricidad eólica, aunque la mayoría sigue viniendo de las hidroeléctricas.

Los datos surgen del informe publicado por la Global Electricity Review, que señala que la energía eólica y solar alcanzaron el 21% de la generación eléctrica de Brasil en 2023, frente a solo el 3,7% en 2015.

“Brasil fue uno de los primeros países en adoptar la electricidad eólica y solar en la región. Después de la crisis de electricidad de 2001, en la que se vio cómo las

sequías restringían gravemente la disponibilidad de la hidroelectricidad, el país introdujo el Programa de Incentivo a Fuentes Alternativas de Energía (Proinfa) para promover otras fuentes renovables como la electricidad eólica y la solar”, dice el documento.

“Esto incluyó subastas para los proyectos de electricidad eólica y solar que comenzaron a mediados de la década de 2000 y que permitieron contratos a precio fijo e incitaron la inversión y el crecimiento en el sector de las energías renovables”, remarcó el estudio.

Según el trabajo de la consultora Brasil está utilizando los recursos naturales de manera efectiva. “El país tiene un gran potencial eólico y solar debido a su latitud. Tiene planes adicionales para desarrollar más energía eólica marina, predominantemente en el noreste del país, donde las condiciones son más adecuadas para el desarrollo. Además, las grandes centrales hidroeléctricas y los embalses brindan la flexibilidad necesaria para incorporar energías renova-

EL DATO

Las cifras surgen del informe publicado por la Global Electricity Review, que señala que la energía eólica y solar alcanzaron el 21% de la generación eléctrica de Brasil en 2023, frente a solo el 3,7% en 2015.

PAN AMERICAN ENERGY INAUGURÓ UN COMPLEJO EÓLICO EN BRASIL

En Bahía la compañía puso en marcha el Complejo Eólico Novo Horizonte, que comprende 10 parques eólicos con una capacidad instalada total de 423 megavatios. El ministro de Energía y Minas de Brasil, Alexandre Silveira; el gobernador de Bahía, Jerônimo Rodrigues; y el Group CEO de Pan American Energy, Marcos Bulgheroni, asistieron al acto de inauguración. Con una inversión mayor a los R\$ 3 billones (600 millones de dólares), Pan American Energy (PAE) inauguró el Comple-

jo Eólico Novo Horizonte en el estado de Bahía, que cuenta con 94 aerogeneradores distribuidos en 10 parques eólicos y una capacidad instalada total de 423 megavatios, energía suficiente para abastecer cerca de 1 millón de hogares brasileños.

El complejo, ubicado en un predio de 2.700 hectáreas, se despliega en seis municipios del estado de Bahía: Novo Horizonte, Boninal, Ibitiara, Piatá, Oliveira dos Brejinhos y Brotas de Macaúbas.

El sistema de transmisión

del complejo incluyó la construcción de una nueva subestación propia de energía eléctrica, la instalación de 80 kilómetros de líneas de alta tensión y la ampliación de una subestación existente, que conecta el complejo al Sistema Interconectado Nacional. El complejo alcanzará los 2.000.000 megawatts / hora de energía entregada por año, equivalentes a una reducción anual de más de 500.000 toneladas de CO₂e. Marcos Bulgheroni, Group CEO de Pan American Ener-

gy, afirmó que “buscamos ser protagonistas del proceso de transición energética en la región y la puesta en marcha de este complejo eólico significa un paso concreto en esa dirección. Asimismo, en Argentina seguiremos creciendo en la producción de gas natural, combustible que puede tener un rol fundamental en el desarrollo económico de la región y, a su vez, acompañar a las diferentes economías del mundo en sus procesos de descarbonización”.

bles variables a la red”, detalló.

Además, la Agencia Nacional de Electricidad (ANEEL) del país introdujo y posteriormente amplió el tamaño de las instalaciones que califican para la medición neta. Este es un tremendo impulsor de la adopción de la generación distribuida, ya que la energía solar fotovoltaica constituye la gran mayoría de dichas instalaciones.

De acuerdo con el análisis de la Global Electricity Review, América Latina y el Caribe ha evitado caer en el carbón como sí ha pasado en

otras partes del mundo, especialmente en Asia. Ahora el desafío es lograr que, a medida que crece la demanda eléctrica, las matrices de la región sigan creciendo de la mano con las renovables.

A nivel mundial, el informe destacó que la energía solar fue el principal proveedor del crecimiento de la electricidad en 2023 y está liderando la revolución energética. Fue la fuente de generación de electricidad de más rápido crecimiento por decimonoventa año consecutivo y superó al

viento para convertirse en la mayor fuente de nueva electricidad por segundo año consecutivo.

De hecho, la energía solar añadió más del doble de electricidad nueva que el carbón en 2023. El aumento récord de instalaciones a finales de 2023 significa que en 2024 se espera un aumento aún mayor en la generación solar. ■

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Bareda en www.mejorenergia.com.ar



pcr.energy

ACÁ ESTÁ NUESTRA ENERGÍA

Para impulsar las ganas de movernos, iluminar un futuro más sostenible y transformar proyectos en realidad.



PETRÓLEO
CEMENTO
RENOVABLES

EL RETO DE DESCARBONIZAR VACA MUERTA

Gustavo Anbinder director de Negocios & Desarrollo de Genneia, advirtió que “si vamos a ser exportadores de crudo y derivados hay que saber que entre 2027 y 2030 habrá exigencias ambientales.



Tarde o temprano, la tendencia mundial indica que el mercado petrolero deberá electrificar todas sus operaciones para acceder al financiamiento, ganar nuevos mercados y no perder competitividad.

Gustavo Anbinder director de Negocios & Desarrollo de Genneia habló sobre la necesidad de descarbonizar la industria oil & gas, en especial Vaca Muerta que tiene un importante potencial exportador.

“El objetivo de buscar la neutralidad de carbono en este sector está sustentado por decisiones de las compañías de hacer inversiones en ese sentido. Si vamos a ser exportadores de crudo y derivados hay que saber que entre 2027 y 2030 habrá importantes restricciones y requerimientos en cuanto a la intensidad de carbono y metano en los productos comercializados en el mercado externo. Y aquellos que lo puedan hacer van a tener una mayor ventaja competitiva”, señaló Anbinder.

En el marco del webinar organizado por el Mercado Electrónico de Gas (MEGSA), el ejecutivo aseguró que “la forma de conseguir financiamiento en proyectos oil & gas cambió sustancialmente desde 2016, en especial de cómo las

agencias calificadoras de crédito están siendo influenciadas por la problemática ambiental”.

“Se ha incorporado una nueva categoría de riesgo crediticio relacionada con el cambio climático”, advirtió. Y explicó que hoy la tendencia de la industria petrolera apunta a alcanzar una mayor electrificación en toda la cadena de producción lo cual implica una gran inversión en infraestructura para operar con energía eléctrica o en tal caso renovables”, subrayó.

Si bien las empresas petroleras tienen su red interna de distribución, en muchos casos están lejos de la red comercial y en la mayoría de los casos es conveniente crear una subestación nueva. Tanto en Europa como en Estados Unidos, Canadá o el Reino Unido manejan de modo diferente la regulación y legislación petrolera, según cada caso.

Para 2027- opinó Anbinder- que “se espera que las compañías petroleras que exporten a ese mercado tengan un sistema de medición y monitoreo en sus operaciones, y en 2030 el objetivo de máxima es que todos los contratos de exportación e importación de hidrocarburos tengan que ajustarse al tema ambiental re-

duciendo al máximo los gases de efecto invernadero”.

Estos mecanismos ya se estarían aplicando en materias primas desde el año 2023. Tendrán vigencia en 2024 para las industrias del acero, hierro y fertilizantes. Y se extenderá a los sectores de la madera, papel y productos alimenticios.

En materia de energías renovables, Genneia hoy es el player más importante en Argentina, ya sea por su capacidad instalada como por la energía que inyecta el Sistema Interconectado Nacional.

Fue la primera empresa en alcanzar 1 GW instalados, lo cual la convierte en una de las diez empresas más importantes de Latinoamérica. Además, del total de su producción el 70% corresponde a energía eólica y el 30% restante a solar.

“Llevamos invertidos más de U\$S 1500 millones desde el año 2016 hasta hoy. Estamos inmersos en un proceso de descarbonizar todas nuestras operaciones desde hace 8 años. El plan de mitigación incluye desmantelar todas nuestras centrales térmicas convencionales que funcionan con turbinas a gas”, apuntó Anbinder.

Fuente: webinar MEGSA

Presentes en el norte argentino impulsando el desarrollo del litio para la transición energética.

Proyecto El Tolillar, Salta.

AlphaLithium

una compañía de Tecpetrol

www.tecpetrol.com

[@](#) | [f](#) | [X](#) | [in](#) | [🌐](#) | [📺](#)

POR NICOLÁS MALINOVSKY (*)

Transición energética y una agenda climática que sigue en pausa

A contracorriente de la presión sistémica y de los negocios libertarios de corto plazo, la transición energética presenta una oportunidad para el país como un sendero de desarrollo con mirada social y ambiental de carácter sostenible.

En noviembre se celebrará la COP29 -Conferencia de las Partes en la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático- que tendrá lugar en Bakú, Azerbaiyán, en la cual participarán 197 países más la Unión Europea. Allí debatirán las estrategias a llevar a cabo para mitigar el Cambio Climático, en el cual la transición energética (TE) es uno de sus ejes principales.

La COP se desarrolla en el marco de una crisis climática-ener-

en curso, que tienen como antecedente la crisis financiera de 2008, la pandemia por covid-19 y la guerra de Rusia-Ucrania (OTAN).

Esta crisis se enmarca en un proceso de cambio de fase (Aguilera, 2023), que viene acompañado de un cambio en la estructura productiva y, en consecuencia, de un cambio en el modo de producción de energía, es decir, el mundo camina cada vez más sobre los cimientos de la digitalización de la economía, basando su infraestructura en el consumo de

ca, solar, hidroeléctrica, nuclear, entre otras-. Esta transformación tiene por detrás una disputa por el control y apropiación de recursos naturales por parte de los países del "primer mundo" o denominados del Norte Global, y Empresas Transnacional a través de conflictos territoriales, bélicos, económicos, entre otros.

En este contexto, la agenda climática, que tiene como antecedente el Protocolo de Kioto y las sucesivas COP, parece estar en "pausa" ya que la sustitución paulatina del gas ruso en Europa y la reactivación económica post-pandemia, han provocado un incremento del 0,9% de las emisiones de Gases de Efecto Invernadero en 2022 (IEA, 2023). Asimismo, en 2023 la demanda de petróleo creció un 2,6% superando los 100 millones de barriles diarios por primera vez en la historia (Energy Institute, 2023) y se estima una proyección de incremento de la demanda total de petróleo en 3,2 millones de barriles diarios entre 2023 y 2030 (IEA, 2024). Ante tanta propaganda de transición, cabe la pregunta: ¿los combustibles fósiles dejarán de utilizarse?



gética global, síntoma de la crisis orgánica y estructural del sistema económico tal cual lo conocemos, donde la energía tiene un rol central en la nueva conformación de la estructura económica mundial

energías limpias.

La TE supone el pasaje de una matriz energética fósil, que hoy representa el 80% de la energía a nivel mundial, a una matriz basada en energías limpias -eóli-

DOS CARAS DE LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

En la industria extractiva, como la minería, hidrocarburos, etc., el trabajo consiste meramente en la superación de los obstáculos requeri-

**EXCELENCIA, INTEGRIDAD
Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE
LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.**

COMPRAS Y CONTRATACIONES

ESPECIALISTAS EN PROCESOS DE
COMPRAS DE MATERIALES Y
SERVICIOS.

IMPORTACIÓN DE REPUESTOS PARA
EQUIPOS DE PERFORACIÓN

DISTRIBUIDOR OFICIAL
NOV LINEA MISSION

LOGÍSTICA

FREIGHT FORWARDING PARA CARGA
GENERAL

EN CONTENEDORES, CARGA SUELTA
Y A GRANEL.

IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN

OPERADOR DE CARGA DE PROYECTO.

ALMACENAJE Y SERVICIOS A LA
CARGA.

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

GRILLAS SALARIALES AJUSTADAS A LOS
CONVENIOS COLECTIVOS DE TRABAJO

BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL

ADMINISTRACIÓN DE PAYROLL

RELACIÓN DIRECTA CON LOS SINDICATOS.
ASESORAMIENTO LEGAL EN MATERIA DE
RRHH

LOGÍSTICA DOMÉSTICA

RECEPCIÓN DE CARGA, LOGÍSTICA,
TRANSPORTE TERRESTRE, CUSTODIA,
ALMACENAJE Y GESTIONES PORTUARIAS
DE CARGAS NACIONALES Y EN PROCESO
DE IMPORTACIÓN.

SERVICIOS A PERSONAS

MEET & GREET / VISAS

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL

dos por la captura y apropiación de los productos en bruto o primarios, es decir, no se elabora ninguna materia prima para la producción.

En este sentido, la agenda global impulsa la TE corporativa de naturaleza extractiva para los países del sur global o en vías de desarrollo como Argentina, es decir, que este modelo de TE intenta reproducir y profundizar prácticas de desposesión, dependencias y hegemonías que operan de larga data en dichas latitudes.

De esta manera, análogamente se puede pensar en cómo se dio la división internacional del trabajo allá por los comienzos de la revolución industrial, y cómo hoy se está configurando una “división internacional” en la TE, donde, por un lado, los países y corporaciones del Norte Global desarrollan la “nueva” industria energética, y por el otro, los países del Sur Global tienen el rol de meros proveedores de recursos naturales -minería y energía-.

A saber, en 2015 el Norte se apropió del Sur en términos netos de 12.000 millones de toneladas equivalentes de materias primas incorporadas, 822 millones de hectáreas de tierra incorporada, 21 exajulios de energía incorporada y 188 millones de años-persona de trabajo incorporado, por un valor de 10,8 billones de dólares a precios del Norte, cantidad suficiente para acabar con la pobreza extrema 70 veces (Hickel & otros, 2022).

En este sentido, la Agencia Internacional de Energía (2023) enuncia que el mayor crecimiento de inversión en energía limpia durante el periodo 2019-2023 se da principalmente entre China, la Unión Europea, Estados Unidos, Japón e India.

El gigante asiático -China- es el principal inversor en energías limpias en línea con su objetivo de ser “carbono neutral” antes del año 2060; por su parte, EE.UU aprobó en agosto de 2022 la Ley de Chips y la Ley de Reducción de la Inflación, que juntas incluyen más de USD 400 billones de



dólares en créditos fiscales, subvenciones y préstamos diseñados para fomentar una industria nacional de semiconductores y una base de fabricación de tecnología limpia (Chu y Roeder, 2023).

Asimismo, la IEA (2023), menciona que, en un momento de creciente incertidumbre geopolítica y transiciones energéticas aceleradas, una dotación extraordinaria de recursos energéticos y minerales, así como una historia de liderazgo en energías limpias, posiciona a América Latina y el Caribe para desempeñar un papel cada vez más influyente en el sector energético global. Agrega que, Argentina es el único país que ha desarrollado petróleo en la explotación de hidrocarburos no convencionales a escala, posicionando a Vaca Muerta como un nuevo emergente energético global.

Ante semejante grado de situación, una mirada con perspectiva histórica, también hace pensar en el inevitable incremento de las presiones corporativas orientadas a profundizar las modalidades de extractivismo en la región y el país.

ENERGÍA EN TIEMPOS LIBERTARIOS

La política energética nacional, delineada por la nueva administración de Javier Milei, indica estar tomando un rumbo para ocupar el lugar que le conceden las principales potencias y empresas globales de mero proveedor de materias primas en la TE corporativa.

El controversial RIGI -Régimen de Incentivo de Grandes Inversiones- aprobado en la “ley de bases”, es la semilla de un nuevo ciclo extractivista en el país, ya que brinda seguridad jurídica y fiscal por un periodo de 30 años en detrimento del entramado productivo nacional, como así también, de la soberanía energética.

En este sentido, la Unión Industrial Argentina (UIA) confirmó que la producción fabril cayó 19,5 por ciento interanual en junio, acumulando 13 meses seguidos de baja (Página 12, 2024). Así mismo, según los datos del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos -INDEC- en junio de 2024, la utilización de la capacidad instalada en la industria se ubica en 54,5%, nivel inferior al del mismo mes de 2023, que fue de 68,6% (INDEC, 2024).

En adición al RIGI y el desmantelamiento del sector industrial argentino, podemos mencionar algunos ejes de la política energética nacional que marcan este sendero: privatizaciones de empresas públicas como Energía Argentina S.A, Nucleoeléctrica Argentina S.A, hidroeléctricas del Comahue -Piedra del Aguila, Chocón, Cerros Colorados y Alicura-; quita de subsidios; liberalización de los precios de la energía; venta de campos maduros de YPF; desfinanciamiento del sector nuclear; entre otras.

(*) Ing. Electricista. Director del Observatorio de Energía, Ciencia y Tecnología (OECYT).



Convertimos grandes ideas en energía real.

Estamos cambiando el modo en que el mundo accede a energía **confiable, segura y flexible**. Nuestras soluciones integradas de GNL eliminan los obstáculos que habitualmente dificultan los proyectos de gas y energía en diversos mercados. Ofrecemos soluciones reales a los países que más lo necesitan, garantizando su seguridad energética.

Excelerate Energy, Inc. | NYSE: EE
www.ExcelerateEnergy.com



LICENCIA SOCIAL, UN FACTOR CLAVE

La Asociación de Empresas de Petróleo, Gas y Energía Renovable de América Latina y el Caribe propone ir hacia un proceso de descarbonización y diversificación hacia fuentes renovables.

El Secretario Ejecutivo de la Asociación de Empresas de Petróleo, Gas y Energía Renovable de América Latina y el Caribe (Arpel), Carlos Garibaldi, brindó una conferencia sobre los “Desafíos y Oportunidades de la Transición Energética, donde aseguró que el objetivo es entender la necesidad de realismo, pragmatismo y cooperación necesarios para alcanzar transiciones energéticas plurales, justas y viables.

“Para que nuestra industria, como agente indispensable de las transiciones energéticas, sea sostenible, debe preservar su licencia social. Además de descarbonizar sus operaciones tradicionales y diversificar su portafolio de productos energéticos con fuentes renovables, debe también hacer sentir su voz ante todos los grupos sociales de interés. Eso es indispensable también para atraer y retener a las generaciones futuras de su capital humano”, expresó Garibaldi con motivo de su visita al centro de estudios”, explicó-

Esta iniciativa de Arpel de llevar los principales mensajes del sector energético regional a los

claustros universitarios, atiende estas prioridades. En dichos ámbitos se habla sobre la Transición Energética acerca de su urgencia, alternativas, incertidumbres y condiciones de contorno.

El tema de la transición energética estuvo en la agenda de la última Semana Arpel-Naturgas donde se llegó a la conclusión de que la diversificación energética conlleva que América Latina aproveche sus recursos de petróleo y gas natural.

En este ámbito, Federico Barroetaveña, CFO de YPF, habló sobre la magnitud y eficiencia que tiene Vaca Muerta, que brinda una oportunidad única para Argentina” y manifestó que el gran desafío de las empresas petroleras “es reinventarse”.

“Estamos focalizando las inversiones en la parte más importante de YPF que es Vaca Muerta y, en este sentido, tenemos la mayor eficiencia productiva y las mejores rentabilidades”, comentó.

El plan consiste en incrementar un 65% la producción de shale oil, en un activo que representa las segundas reservas de shale

EL DATO

“Aseguran que el gran desafío de las empresas petroleras en medio de la transición energética es reinventarse”.

gas del mundo y las cuartas de shale oil. “La magnitud y eficiencia que tiene Vaca Muerta, brinda una oportunidad única para Argentina para posicionarse como un exportador de magnitud en gas y petróleo”, aseveró.

Durante la Semana Arpel-Naturgas las empresas manifestaron su compromiso de avanzar en el camino de una transición energética, pero consideran que esta debe ir de la mano de la realidad, de forma responsable y paso a paso.

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar

La energía es vida.
Es una necesidad básica,
y una fuente de progreso.
Así, hoy, para contribuir al
desarrollo sustentable del planeta
y hacer frente al cambio climático,
avanzamos, juntos,
hacia nuevas formas de energía.

La energía se está reinventando,
y el cambio energético también es el nuestro.

Nuestro objetivo es ser un líder mundial
de la transición energética.

Por eso,

**Total se transforma
y evoluciona a TotalEnergies.**



TotalEnergies

VACA MUERTA Y EL GAS A LA REGIÓN

NUEVOS INTERROGANTES



Para Gerardo Rabinovich, vicepresidente del IAE, la falta de infraestructura dificulta armar modelos de negocios fluidos para volúmenes importantes. “Hay que ver si los precios que están dispuestos a pagar en Brasil habilitan inversiones privadas en nueva infraestructura”, apuntó.

Las perspectivas de crecimiento en el volumen de producción de petróleo y gas en Vaca Muerta sin duda alientan un escenario con un fuerte perfil exportador para Argentina.

Parfraseando el ex secretario de Energía, Daniel Montamat, la integración energética regional debe cumplir con la premisa de las tres R: recursos, reglas y redes. Allí en ese escenario se definen transacciones contractua-

les que deben definir volúmenes, plazos y precios.

Sobre esto se refirió Gerardo Rabinovich, vicepresidente del Instituto Argentino de Energía Mosconi (IAE), quien junto a Alvaro Ríos Roca, ex ministro de Hidrocarburos de Bolivia y actual socio director de Gas Energy Latin América, y Vinicius Romano, VP Gas Market LA de Rystad Energy, participaron de un webinar organizado por MEGSA.

Según el directivo del IAE, hoy

el foco pasa por las negociaciones que pueden llevar adelante los productores privados argentinos y los consumidores industriales brasileños.

“Del lado argentino, la falta de infraestructura dificulta armar modelos de negocios fluidos por volúmenes importantes. Hay que ver si los precios que están dispuestos a pagar en Brasil habilitan inversiones privadas en infraestructura, lo que resulta muy dudoso. Se estima que los industriales en

Brasil estarían dispuestos a pagar entre 8 y 12 U\$/MMBTU lo que me parece son valores muy ajustados para el gas de Vaca Muerta para volúmenes y plazos importantes (digamos por encima de los 10 millones de m³/día y contratos de 10 a 15 años)", señaló.

Pasando por Bolivia, el especialista ve posible operaciones spot de bajo volumen (menos de 1 millón de m³/día y plazos muy cortos), que son las que han pedido autorización en la Secretaría de Energía las empresas Pan American Energy, Total, y Tecpetrol. Todo esto ocurre en medio de un contexto de una profunda caída de la producción de gas boliviano que- según las previsiones- se verá obligada a importar gas argentino a partir de 2029.

Según Rabinovich, las exportaciones de gas natural de Argentina pasando por Bolivia presentan interrogantes que deben ser despejados, y que incrementan el riesgo de estas operaciones repercutiendo en la tasa de financiamiento de las inversiones para aquellos que quieran acceder por esta vía al mercado brasileño, y por lo tanto en la competitividad del gas natural.

"No existen reglas comunes para el comercio internacional de gas natural en el Cono Sur. Históricamente el comercio se implementó

a través de contratos bilaterales de largo plazo (20 años), entre empresas monopólicas nacionales (Petrobras-YPFB-YPF/ENARSA) con un precio base (Henry Hub + x); fórmula de reajuste (polinómica sobre crudo y derivados); cláusula take or pay, etc", explicó.

Y clarificó que "esta modalidad ya no es de aplicación, solo queda como empresa estatal monopólica YPF. Las negociaciones se establecen entre empresas privadas: productores argentinos, grandes consumidores brasileños. Hay tramos de redes existentes, pero la infraestructura es insuficiente. Creo que mayores intercambios comerciales permitirán intensificar la densidad de las redes y marchar hacia un mercado común en el futuro".

abinovich enumeró tres opciones de posibles rutas de exportaciones de gas desde Vaca Muerta a Brasil: la primera es la interconexión Paso de los Libres-Uruguaya- Porto Alegre que requiere completar infraestructura en Argentina y construir el tramo del lado brasileño; la segunda es la exportación de GNL desde Argentina; y la tercera opción es aprovechar la interconexión Argentina-Bolivia donde gran parte de los ductos e inversiones ya están hechas.

Sin embargo, admitió que del lado

argentino obras importantes en la reversión del Gasoducto Norte hasta llegar a la frontera con Bolivia.

"Hoy las empresas argentinas pueden desarrollar recursos que le permiten abordar las exportaciones de gas natural hacia Brasil con cierto optimismo. Brasil tiene necesidades de gas natural en el corto plazo que se pueden agravar en el caso de que Bolivia no pueda lograr exportar con producción propia los 30 millones de m³/día que le permite gasoducto actual. La producción de Bolivia declina y se podría dar el escenario en el que no pueda cubrir la demanda esperada por Brasil", remarcó.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

ON ES UN MONTÓN
DESCUENTOS & BENEFICIOS PENSADOS PARA VOS

Consultar bases, condiciones y tope de descuento de la promoción en axionenergy.com o en www.axionenergy.com



EL GOBIERNO APUNTA A VACA MUERTA PARA GENERAR DIVISAS

ES LA PRIMERA VEZ EN LOS ÚLTIMOS 20 AÑOS QUE SE VAN A HACER CONTRATOS DE EXPORTACIÓN DE GAS PLURIANUALES. LA INICIATIVA VA EN LÍNEA CON LA DECISIÓN DEL GOBIERNO DE PROFUNDIZAR LA DESREGULACIÓN DE UN MERCADO QUE HOY DEJARÍA IMPORTANTES SALDOS EXPORTABLES PARA EL PAÍS.

Desde la sanción de Ley Bases que el Gobierno Nacional dejó en claro que su objetivo apunta a maximizar la renta del país, garantizar la seguridad del suministro, potenciar el perfil exportador, no priorizar el mercado interno y mejorar la balanza comercial.

En este contexto se encuadra la decisión de la Secretaría de Energía de autorizar volúmenes adicionales para exportar gas natural con el objetivo de potenciar al máximo el perfil exportador del país, generar mayores divisas y contribuir al superávit fiscal.

De este manera el Gobierno dio luz verde a la libre competencia de exportación, una vez reconocidos los derechos preferentes del Plan Gas.Ar y evaluadas las proyecciones que aseguran la seguridad del suministro interno.

La iniciativa implica la ampliación de los cupos de exportación

de gas y el permiso para generar contratos de 4 años de duración. En este sentido, se trata de la primera vez en los últimos 20 años que se van a hacer contratos de exportación de gas plurianuales.

La iniciativa va en línea con la reciente visita del Presidente Javier Milei a Vaca Muerta y a Chile, cuyo eje central fue ampliar la integración regional e identificar un camino para ir aumentando las exportaciones de gas natural y petróleo al país trasandino.

Algunas voces de la industria aseguran que esta medida era necesario hacerla por el exceso de oferta fuera de los picos invernales y aún así aclaran que no será suficiente para disponer de tal excedente.

“Todos los cañones productivos apuntan a Vaca Muerta que en pocos años va a representar un

importante ingreso de divisas al país igual o más que el campo. Sin ingreso de dólares la economía no tiene salvación”, argumentaron.

Otros, más escépticos cuestionan su implementación “porque gran parte de los cupos de las exportaciones se los asignaba en función de la competencia que habían tenido las empresas en el Plan Gas que en algún momento el Gobierno amagó con eliminar. Es decir, mayores volúmenes adjudicados en el Plan Gas por mejor precio ganaba una cuota por la exportación, con lo cual a ciencia cierta no sabemos de qué volúmenes estamos hablando. El Gobierno quiere hacer algo pero no sabe cómo hacerlo ni tampoco da previsibilidad a los productores”.

La medida tiene como escenario de fondo el crecimiento de producción de gas y petróleo en

Vaca Muerta y las expectativas de exportación que se presentan actualmente para Chile, Bolivia (cuya producción están declinando) y Brasil. Hoy se evalúan varias opciones, alguna de ellas aprovechando la infraestructura ya existente de los ductos.

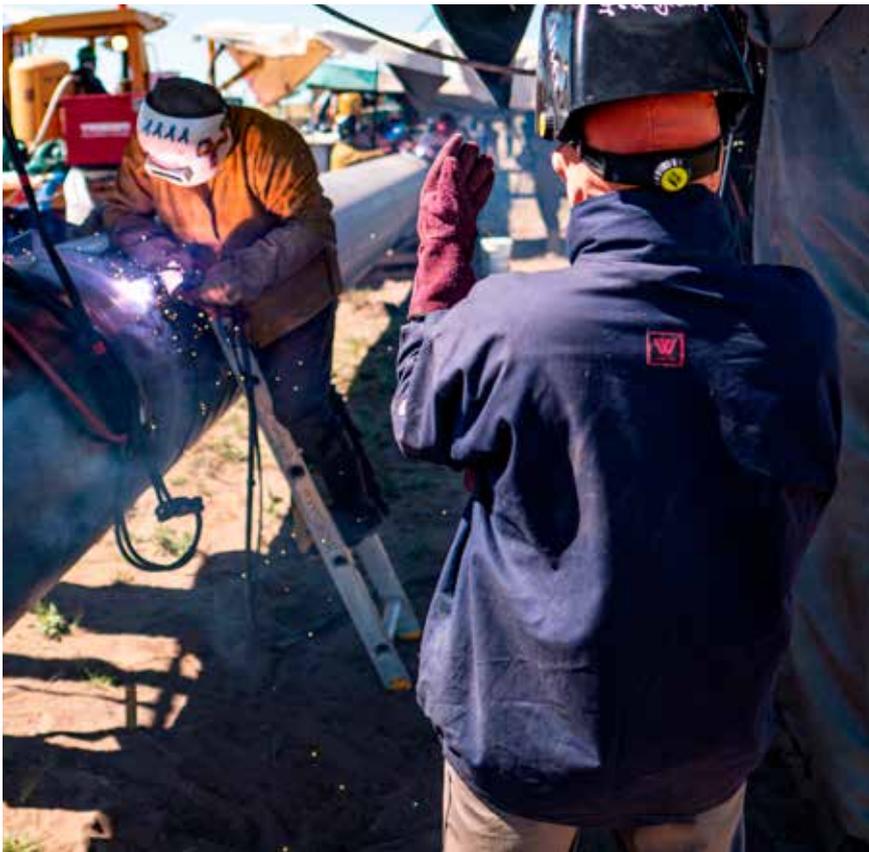
Argentina ya retomó las exportaciones hacia Chile en 2018 a través del Gasoducto del Pacífico

y ya se autorizaron ventas de gas de Neuquén a Brasil a través de Bolivia a empresas como Tecpetrol, Total y PAE. Para llegar al mercado brasileño, utilizando la infraestructura boliviana, es clave la obra de Reversión del Gasoducto Norte, para llegar con gas de Vaca Muerta al NOA.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista



PROYECTO DUPLICAR OLDELVAL SUMA MÁS CRUDO PARA LA EXPORTACIÓN



La compañía completó la unión de los tubos del nuevo oleoducto, culminando de este modo la soldadura de línea regular. Avanza en línea con el cronograma propuesto, con más del 60% de la obra concluida.

Oleoductos del Valle S.A., la empresa líder en el segmento de midstream en Argentina, ha alcanzado un hito significativo en el Proyecto Duplicar al finalizar la soldadura de los tubos del nuevo oleoducto. Este avance marca un paso fundamental hacia el incre-

mento de la capacidad de transporte de crudo, previsto para diciembre de este año.

Con la finalización de esta etapa, el ducto ha sido construido en su totalidad a lo largo de los 525 kilómetros existentes entre la Estación de Bombeo Allen, en Río Negro y Puerto Rosales, en

Buenos Aires.

La construcción del ducto implicó más de 3.200.000 pulgadas soldadas, con un promedio de 60 soldadores trabajando durante 400 días, acumulando un total de 192000 horas dedicadas a la soldadura.

Se utilizaron diferentes métodos

de soldadura por arco con electrodo revestido (SMAW), Soldadura por arco sumergido (SAW) y Semiautomático combinando robustez, fiabilidad y velocidad de producción siendo parte además una planta de Doble Junta que agiliza el trabajo en línea. Estos procesos se llevaron a cabo bajo estrictos procedimientos operativos y estándares de seguridad, lo que permite dar confiabilidad e integridad al proyecto.

El Proyecto Duplicar no solo es una obra de infraestructura vital para el país, sino que también enfrenta desafíos técnicos significativos. La recepción de la cañería en un contexto complicado para las importaciones y las diversas condiciones del terreno, que va desde áreas rocosas hasta zonas anegadas y cruces de cauces de

agua, fueron algunos de los obstáculos superados.

Además, se implementaron técnicas avanzadas de perforación direccional horizontal (HDD) para realizar cruces especiales, minimizando el impacto ambiental y garantizando la integridad de la infraestructura.

Con la finalización de esta etapa clave, Oldelval se prepara para avanzar hacia las siguientes fases de construcción, que incluyen el montaje de válvulas, la construcción de obras civiles y las pruebas hidráulicas.

Sobre el Proyecto Duplicar

El Proyecto Duplicar de Oldelval es una importante obra de infraestructura de transporte que, con su puesta en marcha, impulsará el desarrollo sostenible de la Cuenca Neuquina y de Vaca

Muerta y permitirá aumentar las exportaciones de crudo del país.

Tiene como objetivo aumentar de forma permanente la capacidad de transporte desde la Cuenca Neuquina hacia el Atlántico para acompañar el crecimiento de producción de Vaca Muerta. Llevará de 36.000 m³/día de crudo a 86.000 m³/día, es decir, 50.000 m³/día barriles de petróleo adicionales por día.

Con la obra en funcionamiento, se podrán exportar 310.000 barriles por día, otorgar previsión a las compañías productoras, y generar ingresos significativos para la Argentina.



Flowtex
HDD S.A.

SISTEMA DE PERFORACIÓN HORIZONTAL DIRIGIDA FLOWTEX

HORACIO MARÍN

“VACA MUERTA SUR VA A TERMINAR CON EL CUELLO DE BOTELLA EN EL TRANSPORTE DE CRUDO”

El proyecto apunta a ampliar la capacidad de transporte y tiene por objetivo la exportación de shale oil. “Será el primer proyecto RIGI de energía del país”, dijo el presidente de YPF.

En mayo de este año YPF comenzó la construcción de los primeros 130 kilómetros del oleoducto Vaca Muerta Sur, una obra estratégica para el sector y para el país que permitirá incrementar la producción no convencional de petróleo y creará una plataforma exportadora de energía. El primer tramo se extenderá entre las localidades de Añelo, en Neuquén, y Allen, en Río Negro, donde conectará con el sistema de Oldelval. Esto permitirá comenzar a transportar petróleo mientras se espera la culminación del segundo tramo y la terminal de exportación en la zona de Punta Colorada, cerca de Sierra Grande. A su vez, esta primera etapa fortalecerá todo el sistema de evacuación de petróleo de la cuenca, aprovechando al máximo la capacidad de transporte hacia las refinerías y hacia el puerto de Bahía Blanca.

En opinión del presidente de YPF, Horacio Marín, “este proyecto va a terminar con el cuello de botella actual en el transporte de petróleo desde Vaca Muerta”. En declaraciones a Radio la Red, el ejecutivo afirmó que “el oleoducto Vaca Muerta Sur será el primer proyecto RIGI de energía del país. Se trata

de una mega inversión que supera los U\$S 2500 millones y lo vamos a realizar con toda la industria y estamos en conversaciones con una empresa muy importante del midstream de Estados Unidos”.

También se mostró confiado en que la situación económica va a permitir que haya financiamiento externo y poder desarrollar estos proyectos. “Somos optimistas con el futuro de la energía. Trabajamos desde YPF con el objetivo de lograr que el país sea un exportador de energía del orden de los 30.000 millones de dólares por año”, señaló.

La obra comenzó en Loma Campana, bloque operado por YPF en el corazón de Vaca Muerta. Para este primer tramo, la inversión rondará los 190 millones de dólares y se generarán 500 puestos de empleo durante el pico de las tareas. Las primeras evaluaciones fueron presentadas por la compañía al gobernador de Río Negro, Alberto Weretilneck. Para la construcción se demandarán más de 10 mil caños de 20 y 30 pulgadas. En su capacidad operativa máxima, este ducto permitirá transportar 390 mil barriles diarios, incrementando en un 70% la posibilidad de evacuación de



petróleo de la Cuenca Neuquina y duplicando la capacidad actual de la zona núcleo de Vaca Muerta.

La segunda etapa y terminal de exportación, que completarán el proyecto, están en etapa de desarrollo y con alto grado de avance. Implicarán una inversión de más de 2.000 millones de dólares, que YPF afrontará en conjunto con otras compañías que ya mostraron interés en el proyecto. Cuando esté completado, el proyecto Vaca Muerta Sur convertirá a Argentina en uno de los principales exportadores de la región y aportando divisas y trabajo al país. Además del oleoducto, el proyecto contempla la construcción de la playa de tanques más grande de Argentina y dos monoboyas flotantes que se ubicarán a 6 kilómetros de la costa.

Fuente:

Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar

METROGAS PRESENTÓ SU 5° REPORTE DE SUSTENTABILIDAD

Alcanzó una reducción del 15% en sus emisiones de carbono en los últimos tres años

El quinto Reporte de Sustentabilidad fue presentado por MetroGAS, con una estructura sobre la base de los criterios ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) y una visión global de su desempeño con relación a valores y principios que apuntan al compromiso con el desarrollo sostenible.

Este reporte 2023, el primero a nivel anual que da a conocer MetroGAS, la distribuidora de gas natural con mayor número de clientes en Argentina, refleja los avances en temas vinculados a

la reducción en las emisiones de carbono, el desarrollo sostenible, la inversión tecnológica y la modernización de la infraestructura, entre otros valores que refuerzan el trabajo para brindar un servicio seguro y confiable, y que pone como condición fundamental al cliente en el centro.

“Con el lanzamiento de nuestro nuevo reporte de sustentabilidad, invitamos a conocer cómo estamos construyendo un futuro más sostenible. Hemos trazado una estrategia clara para 2027, que abarca seis líneas de acción clave



para abordar nuestros impactos económicos, sociales y ambientales”, explicó Tomás Córdoba, presidente y CEO de MetroGAS.

- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos

Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • www.incaaislaciones.com.ar



Cuenta regresiva para AOG Patagonia 2024



Por la enorme convocatoria de expositores y asistentes, se tuvo que agregar un nuevo pabellón, lo que pone en evidencia la importancia del sector del gas y el petróleo en la industria y en el país.

Del 23 al 25 de octubre, la ciudad de Neuquén se transformará en el epicentro del sector del gas y el petróleo, con la realización de la Expo Oil & Gas Patagonia 2024, la cual tendrá lugar en el Espacio DUAM. Ocupará una superficie total de más de 7000 m² y contará con la participación de más de 250 empresas participantes.

Con pasillos colmados de novedades y tendencias, la AOG Patagonia será la vidriera del ámbito de los hidrocarburos, un espacio donde se encontrarán los mayores representantes de la industria, operadoras y proveedores. La exposición, organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG) y realizada comercialmente por Messe Frankfurt Argentina, desarrollará una agenda llena de actividades, a lo largo de las tres jornadas.

El evento cuenta con numerosas actividades académicas, entre ellas la 3ª Jornada de (R)evolución Digital e Innovación Tecnológica para Petróleo y Gas (JRED3), organizada por la Comisión de Geotecnología e Informática del IAPG. La inscripción se encuentra habilitada a través de su página web: <https://jornadas.iapg.org.ar/Jred3/index.html>

La JRED3 es el espacio de actualización para aquellos interesados en conocer los desafíos actuales y las nuevas tendencias. Se explorarán diversas temáticas como: Ciberseguridad industrial; Estrategia de datos; Robótica y Automatización de Procesos; Biología y Biotecnología aplicada a P&G; Operaciones en tiempo real, Geonavegación y Yacimiento digital por mencionar algunas.

También, tendrá lugar el “Encuentro con los CEOs”, donde los tomadores de decisión de la industria brindarán su visión de la actualidad, tendencias e inversiones.

En tanto, 8º Jornada de Jóvenes Profesionales de Oil & Gas (JOG 8), que organiza la Comisión de Jóvenes Profesionales del IAPG, contará actividades académicas y espacios disruptivos donde las nuevas generaciones, estudiantes de los últimos años y jóvenes profesionales de la industria de los hidrocarburos, podrán unir lazos con especialistas del sector.

Por su parte, en las “Conferencias en la AOG”, se profundizará en los diferentes temas que marcan la agenda de la industria, entre los que destacan: Sustentabilidad; Recursos Humanos; Diversidad, Equidad e Inclusión; entre otras temáticas.

Fuente AOG Y IAPG

EL GNL, Y EL NUEVO ESCENARIO QUE VIENE

Las perspectivas de la demanda de gas natural dependen de la velocidad de la transición energética. Se estima que el comercio de GNL recién se ampliaría después de 2030.

La producción mundial de gas natural es impulsado inicialmente por la necesidad de apoyar creciente demanda de exportaciones de GNL, con Estados Unidos y Medio Oriente ganando participación en relación con Rusia. El suministro depende cada vez más de la velocidad de la transición energética.

El análisis corresponde al último informe de BP Energy Outlook 2024 en el que resalta el crecimiento en EE.UU. y Oriente Medio en materia de exportaciones.

El 80% del crecimiento del gas natural mundial la producción proviene de estos dos regiones, con alrededor de tres cuartas partes de este crecimiento de producción utilizado para las exportaciones de GNL.

La producción crece en estos dos regiones incluso cuando disminuye en el resto del mundo, principalmente debido al crecimiento de las exportacio-



nes de GNL compensando las caídas en el mercado interno consumo. En cambio, la producción del gas ruso se estanca en gran medida por el impacto de la guerra en Ucrania.

De acuerdo con los datos del estudio las perspectivas de la producción de gas mundial posterior a 2030 depende de la velocidad de la transición energética.

En el análisis se observa que en la trayectoria actual, los suministros continúan creciendo después de 2030, atendiendo a la creciente demanda en las econo-

mías emergentes.

El crecimiento de la producción de gas. está liderado por Oriente Medio, África y Rusia como el impacto de sanciones internacionales gradualmente se desvanece.

Se prevé además que la producción de gas en EE.UU. alcanza su punto máximo a mediados de la década de 2030 y disminuye modestamente a partir de entonces como reducciones en la demanda interna superan crecimiento continuo de las exportaciones de GNL.

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



A.M.E.N.A. Asociación Mendocina de Exponentes de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO. Cámara de Exponentes de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Exponentes de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Exponentes de Combustibles y Afines de San Luis

C.E.C.A.C.H. Cámara de Exponentes de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Exponentes de Combustibles, Lubricantes y Afines de La Pampa

C.E.C. JUJUY Cámara Exponentes de Combustibles de Jujuy

F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina

C.E.P.A.S.E. Cámara de Exponentes de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.

D.E.S.COR Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Exponentes de Combustibles y Afines de Salta.

F.A.E.N.I. Federación Argentina de Exponentes de Nafta del Interior - Santa Fe

F.E.C.A.C. Federación de Exponentes de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba

CÓMO REACCIONARÁ LA OFERTA Y DEMANDA PETROLERA PARA 2025



A pesar de la marcada desaceleración del crecimiento de la demanda de crudo de China, la OPEP aún no ha explicado su plan para deshacer gradualmente los recortes voluntarios de producción.

La Agencia Internacional de Energía (AIE) dio a conocer cuáles son los principales indicadores del mercado petrolero global que incluye estadísticas detalladas y comentarios sobre la oferta, la demanda, los inventarios, los precios y la actividad de refinación del crudo.

Entre los datos más relevantes se espera que la demanda aumente menos de 1 millón de barriles/día (mb/d), tanto en 2024 como en 2025. Esto no ha cambiado prácticamente con respecto al informe del mes pasado y es mucho más lento que el crecimiento de 2,1 mb/d del año pasado, a medida que pasan a primer plano factores macroeconómicos comparativamente mediocres.

Según el informe del Mercado Petrolero (OMR) de la AIE las ganancias anuales se aceleran de 730 mb/d en 2024 a 1,9 mb/d en 2025. La producción no perteneciente a la OPEP+ aumenta en 1,5 mb/d este año y el próximo, mientras que la OPEP+ puede caer 760 mb/d en 2024 pero aumentar 400 mb/d. d en 2025 si se mantienen los recortes voluntarios.

En tanto, los inventarios mundiales observados de petróleo cayeron 26,2 mb en junio, luego de cuatro meses de acumulaciones por un total de 157,5 mb. Las reservas nacionales de la OCDE disminuyeron en 19,5 mb, pero se vieron compensadas en su mayor parte por un aumento de 17,5 mb en los países no pertenecientes a la OCDE.

En materia de precios, los futuros del crudo Brent cayeron 6 dólares por barril durante julio, cuando una serie de datos macroeconómicos débiles provocaron un sentimiento generalizado de aversión al riesgo en los mercados financieros, que contrarrestó las crecientes hostilidades en Oriente Medio.

El informe advierte que en junio la demanda de petróleo de China se contrajo por tercer mes consecutivo, impulsada por una caída de los insumos industriales, incluido el sector petroquímico.

Los datos comerciales preliminares apuntan a una mayor debilidad en julio, ya que las importaciones de petróleo crudo se hundieron a su nivel más bajo desde los estrictos bloqueos de

septiembre de 2022.

A pesar de la marcada desaceleración del crecimiento de la demanda de petróleo de China, la OPEP aún no ha dado por terminada su plan para deshacer gradualmente los recortes voluntarios de producción a partir del cuarto trimestre.

Sin embargo, su Comité Ministerial Conjunto de Vigilancia (JMCC) reiteró el 1 de agosto que el grupo podría pausar o revertir su decisión dependiendo de las condiciones imperantes en el mercado.

“Por ahora, la oferta está luchando por mantener el ritmo de la demanda máxima de verano, lo que lleva al mercado a un déficit. Como resultado, los inventarios globales se han visto afectados. Después de cuatro meses de ganancias, en junio los inventarios de petróleo cayeron en 26,2 mb. Las existencias de petróleo crudo cayeron en 40,9 millones de barriles, incluso cuando China creció sustancialmente”, concluyó la AIE.

Fuente: Mejor Energía
(www.mejorenergia.com.ar)

EL PRECIO DEL CRUDO: ¿TENDENCIA EN ALZA?

LA AGENCIA DE INFORMACIÓN ENERGÉTICA DE ESTADOS UNIDOS ESTIMA QUE EL PRECIO DEL BRENT VUELVA A SITUARSE ENTRE U\$S 85 Y U\$S 90 POR BARRIL A FINES DE ESTE AÑO. TAMBIÉN PREVE UN INCREMENTO EN LA PRODUCCIÓN MUNDIAL DE CRUDO Y OTROS COMBUSTIBLES LÍQUIDOS EN 0,6 MILLONES DE BARRILES/DÍA.

Qué pasará con el precio del crudo en el segundo semestre de 2024 es el gran interrogante que se presenta de acá a lo que resta del año.

La Agencia de Información Energética de Estados Unidos, (EIA, siglas en inglés) publicó en un trabajo reciente las perspectivas energéticas a corto plazo que incluyen proyecciones de de-



manda, oferta, precio y consumo mundial de petróleo, escenario del mercado de gas natural y los precios de la electricidad.

La EIA estima que el precio del Brent vuelva a situarse entre U\$S 85 y U\$S 90 por barril a finales de año. “El aumento de los precios del petróleo crudo en nuestro pronóstico es el resultado de la caída de los inventarios mundiales de petróleo. Estimamos que los inventarios mundiales de petróleo disminuyeron en 0,4 millones de barriles por día (b/d) en el primer semestre de 2024 y caerán en 0,8 millones de b/d en la segunda parte de este año”, informó.

Según los datos del organismo internacional, los retiros de inventario se deben en parte a los continuos recortes de producción de la OPEP+. Y advierten que aunque se espera que los precios del petróleo crudo au-

menten en los próximos meses, “nuestro pronóstico para el precio promedio anual del petróleo crudo Brent en 2025 es inferior al pronóstico de U\$S 88 por barril, debido principalmente a un menor consumo de petróleo”.

“Preveemos que aumentará la producción mundial de petróleo y otros combustibles líquidos en 0,6 millones de b/d en 2024, el resultado neto de una disminución de 1,3 millones de b/d de los países de la OPEP+ y una mayor aumento de más de 1,8 millones de b/d de países fuera de la OPEP+, liderado por el crecimiento en Estados Unidos, Canadá, Guyana y Brasil”, detalló el informe.

La EIA prevé que la producción mundial de combustibles líquidos aumente en 2,1 millones de b/d en 2025, a medida que la OPEP+ y los recortes voluntarios de producción se van disipando a lo largo del año.

¿Querés conocer más sobre cómo ahorrar energía, hacer una huerta en tu casa, o aprender a reciclar?

Entrá en www.cuidemosnuestrosrecursos.com el portal que hicimos para que aprendas a cuidar el planeta y cuidarte a vos.



naturgy.com.ar



LITIO, LOS PRECIOS QUE ASOMAN PARA 2025

El precio del hidróxido de litio en el último trimestre de este año registraría una cotización promedio de US\$ 16.360/ton y de US\$ 17.900/ton para el año 2025. Para el largo plazo 2029-2033 el precio promedio publicado por Consensus Forecast alcanzaría los US\$ 18.280.



eléctricos (BEV) se incumplían y los países con los mercados automotrices más importantes comenzaron a terminar o reducir de los subsidios para su compra. Además ha aumentado con fuerza la compra de vehículos eléctricos híbridos enchufables (PHEV), los cuales tienen un menor costo y cuentan con una batería más pequeña, la que tiene menor contenido de litio

El exceso de oferta dada la puesta en marcha de nuevos proyectos fue una variable que igualmente presionó negativamente los precios del litio en 2023 y 2024.

Según un informe del Ministerio de Minería de Chile y con estadísticas que aportan S&P Global, EIA y Wood Mackenzie, los valores promedio del carbonato de litio se incrementarían paulatinamente hasta alcanzar los US\$ 15.950/ton en el cuarto trimestre de 2024 y US\$ 16.450/ton en 2025. Para un período de largo plazo 2029-2033 el precio promedio publicado por Consensus Fo-

recast alcanzaría los US\$ 18.280.

La caída de los precios se debió a una serie de factores, entre los que destacan: • Las ventas de vehículos eléctricos han sido menores a las previstas. • Los países con los mercados automotrices más relevantes comenzaron a terminar o disminuir los subsidios para la compra de vehículos eléctricos. • Alza en las compras de automóviles eléctricos híbridos enchufables (PHEV), los cuales son más económicos y tienen una batería más pequeña y con menor contenido de litio que los vehículos eléctricos a batería (BEV). • Reducción de inventarios de litio de las compañías compradoras, lo cual ha limitado la compra de mayores volúmenes.

Una mayor oferta de litio en el mercado debido a la entrada en operación de nuevos proyectos. En 2023 la demanda alcanzó a 920 mil toneladas de carbonato de litio equivalente (LCE), representando la industria de baterías el 84% del consumo total. Para

Los precios del carbonato e hidróxido de litio evidenciaron un fuerte incremento desde la segunda mitad del 2021 hasta el cierre del 2022, alcanzando cotizaciones cercanas a los US\$ 70 mil/ton. La fuerte alza en el precio en 2021 y 2022 fue provocada por el crecimiento de la producción de vehículos eléctricos y por las expectativas que la oferta no sería suficiente para cubrir la demanda.

En 2023 los precios cayeron rápidamente a medida que los pronósticos de ventas de vehículos

2024 se proyecta una demanda de 1.129 mil toneladas (LCE), dando cuenta de un crecimiento de 22,7%. En cuanto a la oferta de litio, en 2023 registró 988 mil toneladas de LCE, previéndose que el 2024 se produzcan 1.246 toneladas, equivalente a un aumento interanual de 26,1%.

La cotización del litio descendió con fuerza debido a que las proyecciones de ventas de automóviles eléctricos realizadas en 2023 se incumplieron. Dichas proyecciones respecto a las efectuadas este año han disminuido en torno al 7%. El cambio de tesis en 2023 desde un balance del mercado en situación de déficit para 2024 hacia una condición de superávit, también impactó negativamente en el precio.

Tras el peak que tuvo el presupuesto en exploración de todos

los commodities el año 2012 (US\$ 20.000 millones) el monto destinado a partir del año 2018 ha fluctuado en torno a US\$ 10.000 millones. En promedio, entre 2009 y 2022 la zona a la que se destinó mayor presupuesto en exploración fue América Latina (26,4%) seguido por "resto del mundo" (16,4%), Canadá (15,9%), Australia (14,1%), África (13,7%), EE.UU. (8,7%), y Asia Pacífico (4,8%).

Al 2023 América Latina sigue siendo la zona con mayor potencial y recursos mineros al que se destina un 26,5% del presupuesto de exploración, seguido por: • Canadá (19%), • Australia (14%) • EE.UU. (13%) • Resto del mundo (12%) • África (10%) • Asia Pacífico (3%) A partir del 2010 comenzó a destinarse presupuesto a la exploración de litio a nivel mundial que representaba tan sólo un 1,1% del total del presu-

puesto. Al 2023 se destina un 6,5% del total el que se distribuye en: • EE.UU. (26,7%) • Canadá (20,9%) • Australia (20,3%) • Asia Pacífico (15,5%) • África (8,8%) • América Latina (7,6%) • Resto del mundo (0,3%)

La demanda mundial de litio se prevé que alcance 1.129 miles de toneladas de LCE en 2024 y 1.404 miles en 2025, con un crecimiento de 22,7% y 52,6% con respecto al 2023, debido fundamentalmente a la demanda de baterías utilizadas en vehículos eléctricos.

La producción global de litio de mina aumentaría en 2024 a 1.246 miles ton de LCE, equivalente a un alza de 26,1% frente a 2023, generando un mercado con un superávit de 117 mil ton de LCE en dicho año.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar



camuzzi
MÁS QUE ENERGÍA

f @ y camuzzigas.com.ar

DONDE HAY ENERGÍA, HAY UNA HISTORIA.

Te acompañamos en tu hogar, en cada emprendimiento que comienza y también cuando cargás el auto para recorrer nuevos caminos.

Formamos parte de tu vida, todos los días. Y nos llena de orgullo poder hacerlo.

Camuzzi, más que energía.

ARGENTINA ATRAE INVERSIONES EN MINERÍA, PERO AÚN ESTÁ LEJOS DE SU POTENCIAL EXPORTADOR

Desde 2003 la industria registró un balance cambiario superavitario durante todo el período, con un aporte total de US\$ 57.715 millones.

Argentina presenta un gran potencial para el desarrollo de la minería, al ser uno de los países con mayores reservas y recursos a nivel internacional.

Sin embargo, esto aún no llega a traducirse completamente en la participación que el país tiene en la producción mundial de oro, plata y litio a nivel mundial. Tampoco se refleja en la contribución en el PBI global minero. China fue el principal país aportante (19%) al PBI mundial del sector, seguida por Australia (10,5%) y Estados Unidos (6,9%).

Argentina se encuentra en el puesto 15 a nivel global, contribuyendo con un 0,65% del total, aún así el país cuenta con buenas condiciones geológicas para la realización de proyectos mineros, que lo hacen atractivos por su potencial rentabilidad.

Tal es el panorama que realizó el ministerio de Economía en su último informe sobre los proveedores del sector minero, que incluye análisis, estadísticas y proyecciones. El informe pone



énfasis en que la minería es una actividad generadora de divisas. Y revela que desde 2003 registró un balance cambiario superavitario durante todo el período, con un aporte total de US\$ 57.715 millones. Esta cifra contrasta con el déficit total de la economía que alcanzó US\$16.243 millones.

Actualmente en Argentina se registran 22 proyectos mineros en operación, siendo el oro el principal producto, seguido por la plata, el litio y el carbón. El 77% de los proyectos se realiza en las provincias de Santa Cruz y Jujuy. Veladero es uno de los más relevantes en operación.

El Índice de Atracción de Inversiones realizado por el Instituto Fraser, muestra a la Argentina dentro de los principales

países más atractivos para el desarrollo de inversiones en el sector minero.

Según el informe, Argentina es uno de los países que en el año 2023 escaló en el ranking, con un crecimiento del 24% en su puntaje, impulsado por una mejor percepción de política regional y por el potencial minero con buenas prácticas de desarrollo.

Entre los factores que promueven y atraen inversiones se destacan: la administración y gestión de las regulaciones existentes, la certidumbre sobre las regulaciones ambientales, la baja duplicidad y consistencias regulatorias, seguidos por la baja incertidumbre respecto a reclamos de tierras en disputas y sobre las áreas protegidas.



YPF

ARCADIUM LITHIUM RATIFICÓ SU PLAN DE INVERSIONES EN ARGENTINA



Pese a los precios bajos del mineral, la meta es alcanzar un total de 40.000 y 30.000 toneladas métricas en Olaroz y Fénix.

Arcadium Lithium, la compañía productora de litio líder a nivel mundial proyecta un aumento de 25% en los volúmenes combinados de ventas de hidróxido de litio y carbonato de litio para todo el año 2024 en comparación con el año anterior, y un incremento adicional del 25% en 2025 respecto al año en curso, impulsado en ambos casos por las expansiones ya completadas.

La empresa publicó los resultados del segundo trimestre de 2024, cuyos ingresos fueron de U\$S 255 millones, en tanto el

precio promedio obtenido para los volúmenes combinados de hidróxido de litio y carbonato de litio fue de U\$S 17.200 por tonelada métrica de producto.

En Argentina la compañía destacó que sigue aumentando los niveles de producción en las expansiones completadas recientemente que se traducirá en un aumento de los volúmenes de ventas de carbonato de litio e hidróxido de litio en la segunda mitad del año.

“El proceso de puesta en marcha de estas expansiones significa que esperamos un crecimiento adicional en el volumen de Olaroz y Fénix en 2025, ya que ambos proyectos avanzan de manera firme hacia el objetivo de alcanzar su capacidad nominal total de 40.000 y 30.000 toneladas métricas (incluyendo cloruro de litio), respectivamente”, detallaron desde la compañía.

Paul Graves, CEO de Arcadium Lithium, sostuvo que a pesar de los actuales precios del mercado del litio, seguimos viendo una

EL DATO

“ En el segundo trimestre, el precio promedio para el hidróxido de litio y el carbonato de litio fue de U\$S 17.200 por tonelada métrica”.

sólida trayectoria de crecimiento a largo plazo para la demanda de este mineral y prevemos que, con el tiempo, el mercado volverá a tener fundamentos más saludables.

Sin embargo, advirtió que el mercado está indicando claramente que no es necesario que el sector aumente la oferta al ritmo previsto anteriormente. “Por lo tanto, hemos decidido posponer las inversiones en dos de nuestros cuatro proyectos de expansión

EL DATO

“ Proyección de aumento de 25% en los volúmenes combinados de litio tanto para 2024 como para 2025, en comparación con el año anterior”.

sión actuales. Nos mantenemos plenamente comprometidos con el desarrollo de nuestro atractivo portafolio de oportunidades de expansión, donde se espera que cada uno de estos proyectos esté entre las operaciones de litio de

menor costo a nivel mundial una vez finalizados. Nos esforzaremos por completarlos en un plazo que cuente con el respaldo tanto del mercado como de nuestros clientes”, explicó.

En concreto Arcadium Lithium planea pausar su inversión actual en Galaxy (anteriormente conocido como “James Bay”), el proyecto de espodumeno de 40.000 toneladas métricas (LCE) ubicado en Canadá y también está reevaluando la secuencia de sus proyectos combinados para la producción de 25.000 toneladas de carbonato de litio en el Salar del Hombre Muerto, en Argentina, donde en lugar de ejecutar simultáneamente la Fase 1B de Fénix y la Etapa 1 de Sal de Vida, como había anunciado previamente, procederá a completar estos proyectos de ma-

nera secuencial.

Como resultado de estas medidas, la compañía reducirá inmediatamente sus gastos de capital y prevé disminuirlos en USD 500 millones en los próximos 24 meses.

Finalmente, la compañía no tiene intención de modificar los planes para el desarrollo de Nemaska Lithium, el proyecto integrado con capacidad para convertir 32.000 toneladas métricas de espodumeno en hidróxido de litio, ubicado también en Canadá.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en www.mejorenergia.com.ar



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



DREIZZEN: “EL GOBIERNO SABE ADÓNDE LLEGAR, PERO NO SABE CÓMO”



Daniel Dreizzen, director de la consultora Aleph Energy, y ex secretario de Planeamiento Energético, habló sobre la necesidad de diseñar un plan de trabajo para implementar los principios de la Ley de Bases en el mercado energético local.

“Las empresas privadas tienen mucho músculo, capacidad operativa y experiencia técnica para ayudar al Gobierno Nacional a llevar adelante un plan estratégico, en especial en el sector eléctrico tan regulado, para hacerlo más competitivo. Se sabe adónde llegar que es el RIGI, pero aún falta la ingeniería legal y financiera para llegar al cómo vamos hacerlo”, explicó.

Dreizzen señaló que el nuevo Gobierno se planteó desde un primer momento cuatro lineamientos: libre mercado; en precios regulados por situación monopólica, que estos reflejen los costos; el rol del Estado como controlador pero no como inversor o competidor, y por último la competencia y quita de beneficios para sectores particulares.

“Estos vectores fueron volcados en la famosa Ley de Bases y en el RIGI. Pero la aplicación de estos principios en los mercados eléctricos y de hidrocarburos no es tan sencilla”, manifestó.

Y aclaró que “a diferencia de los años 90, aquí no está solo el sector público en actividad sino que ya hay gran cantidad de con-

En su último informe mensual hidrocarburífero, el director de Aleph Energy subrayó la necesidad de contar con un plan de trabajo especialmente en energía eléctrica y petróleo.

tratos y compromisos entre el Estado y el privado”.

“Creemos que es necesario un plan preciso, integral y articulado para poder cambiar del sistema actual al deseado por el gobierno. Para esto hace falta un equipo con gran capacidad de análisis de los diversas variables e ingeniería de negocios y legal. Creemos que el sector privado, con sus amplios recursos y conocimientos especializados, tiene la oportunidad de ser un socio estratégico en este proceso. Empresas con experiencia en el mercado energético internacional podrían aportar las mejores prácticas y lecciones aprendidas de otros países que han realizado transiciones similares”, agregó.

En opinión del director de Aleph Energy, las empresas podrían ayudar a identificar y mitigar riesgos, tanto técnicos como financieros, y proponer soluciones innovadoras que faciliten la transición hacia un mercado más competitivo y menos dependiente de subsidios estatales.

No obstante, comentó que la participación del sector privado

debe estar enmarcada en principios claros de transparencia y responsabilidad social.

“Esto implica que las empresas no sólo busquen maximizar sus beneficios, sino que también contribuyan al desarrollo del mercado energético y al bienestar de la sociedad en su conjunto. Es momento de que el gobierno, las empresas y la sociedad civil se unan en un esfuerzo conjunto para construir un sistema energético robusto, transparente y sostenible”, dijo.

Hacia adelante la mirada de Dreizzen apunta a que la Ley de Bases y el RIGI son marcos que pueden guiar esta transformación, pero su éxito dependerá de la voluntad política, la capacidad técnica y el compromiso ético de todos los actores involucrados.

“Si logramos superar los desafíos y aprovechar las oportunidades que se presentan, Argentina podrá contar con un sector energético que no sólo garantice el suministro a precios justos, sino que también impulse el desarrollo económico y social del país”, finalizó.

Fuente: El Economista

CREAMOS FUTURO

GENERACIÓN DE ENERGÍA | COMPRESIÓN DE GAS | PRODUCCIÓN INDUSTRIAL

Soluciones
sustentables
en generación
de energía



INDUSTRIA
ARGENTINA



WWW.SECCO.COM.AR |

INDUSTRIAS JUAN F. SECCO |

GERARDO MOLINARO, VP LAND DRILLING

EL PLAN DE DLS ARCHER PARA POSICIONARSE EN OIL & GAS



La compra de la filial de Air Drilling Associates Inc. Argentina (ADA) forma parte de la estrategia de crecimiento de la compañía, cuyo objetivo es seguir acompañando el proceso de expansión en el sector hidrocarburífero.

Tras la adquisición de la filial de Air Drilling Associates Inc. Argentina (ADA), especializada en Managed Pressure Drilling (MPD), la empresa DLS Archer, líder en ingeniería y tecnología en la perforación de pozos, apuesta a acompañar el crecimiento de la industria Oil & Gas, en especial en Vaca Muerta donde hoy es el foco de las principales inversiones.

La operación forma parte del plan de inversión de más de U\$S 30 millones previsto por la compañía para este año, y de la estrategia de invertir en tecnología y desarrollo para ofrecer servicios integrados a las grandes operadoras que operan en el upstream.

En diálogo con El Economista, Gerardo Molinaro, VP Land Drilling de DLS Archer, aseguró que “el objetivo es acompañar el

proceso de expansión del sector hidrocarburífero en el país con un servicio complementario, lo cual nos permite optimizar no sólo la perforación de pozos, sino además darle mayor nivel de presión en la ejecución a través del sistema MPD”.

“El sistema MPD permite, a partir de un control del perfil de presión, optimizar los tiempos de ejecución garantizando resultados seguros en la perforación de los pozos”, explicó. Y agregó: “esta operación se enmarca dentro de nuestra estrategia de crecimiento y de dar un servicio integral bajo las más estrictas normas de seguridad”.

Fundada en 2003, Air Drilling Associates, es reconocida a nivel mundial como uno de los principales proveedores de servicios de perforación con aire/espuma/fluidos aireados y es uno de los

proveedores más relevantes de servicios MPD/UBD donde posee más del 30% del mercado.

Molinaro sostiene que esta adquisición hecha por DLS Archer va más allá de la cantidad de fracturas que se hagan por mes en Vaca Muerta. “Hay una gran convicción por parte de las empresas oil & gas de seguir invirtiendo y fortalecer el mercado”, añadió y apuntó que “hoy la inversión está focalizada en el desarrollo de los no convencionales”.

No obstante, aclaró que hoy la compañía hoy ofrece servicios de perforación, terminación y pulling en la cuenca del Golfo San Jorge y en todas las cuencas del país.

“Existe determinación de inversión en proyectos de infraestructura que favorecen el crecimiento a largo plazo de la actividad de perforación y completación en Vaca Muerta, impulsado también por los



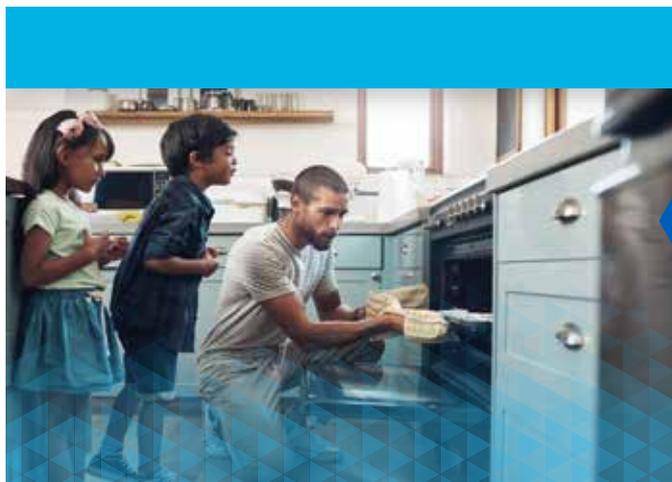
planes de inversión de las empresas operadoras en proyectos de gas licuado destinado a la exportación, lo cual facilita nuestro crecimiento continuo en Argentina”, amplió.

En ese sentido, Molinaro se refirió al Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI), al que definió como una importante herramienta para estimular la concreción de importantes proyectos de inversión relacionados con el desarrollo del GNL, lo cual va generar mayor trabajo para las empresas

de servicios petroleros”.

El ejecutivo afirmó, además, que el proceso de importaciones ya se encuentra absolutamente regularizado y aclaró que ya no existen trabas como ocurría durante la gestión del gobierno anterior.

Fuente: entrevista publicada por Daniel Barneda en El Economista



MetroGAS

MONÓXIDO DE CARBONO

Todos los accidentes son evitables

▶ CONOCÉ MÁS ◀

AXION ENERGY MEJORA SU PROPUESTA PARA LAS FLOTAS DE TRANSPORTE

AXION energy decide acompañar al segmento de transporte del país, brindando soluciones integrales a través de su sistema de gestión de flotas. Siguiendo con los valores de la compañía, la marca evoluciona y se transforma: a partir de ahora AXION card es AXION smart.

Hace más de dos años, AXION card inició la transformación en su sistema de gestión

de flotas, con la incorporación de la autogestión, métodos de cobranza integrados, doble identificación en las transacciones, entre otros. El objetivo de estos avances radica en poder satisfacer las necesidades de cada uno

de sus clientes, poniéndolos en el centro de la escena, brindándoles un valor agregado para su trabajo en la ruta día a día.

Con esta evolución hacia AXION smart, se suma a su reconocido sistema, una nueva aplicación móvil, dividida en dos públicos clave: AXION smart Conductor y

Compañía. De esta manera, desde cualquier dispositivo y lugar se podrán realizar transacciones y operaciones claves para las flotas de manera ágil y simple.

“Estamos comprometidos en evolucionar hacia un futuro más tecnológico e innovador junto a la industria del transporte, AXION smart es un paso importante en



esa dirección para lograrlo. Queremos acompañar a todos nuestros clientes en su día a día de una forma más ágil, eficaz y segura.” sostuvo Juan Pablo Juliano, gerente ejecutivo de Negocios B2B de AXION energy.

COMPAÑÍA MEGA LANZÓ LA EDICIÓN 21^º DEL PROGRAMA “BECAS UNIVERSITARIAS ACOMPAÑADO A CRECER



Compañía Mega, empresa argentina líder en la industria del gas natural y la petroquímica, realizó un acto de lanzamiento de la edición 21^º de su programa de becas universitarias Acompañando a Crecer.

El mismo contó con la presencia de Andrés Pelegrina, gerente de Operaciones de la empresa; Pablo Marinángeli, secretario general de Relaciones Institucionales de la Universidad Nacional del Sur (UNS); Alejandro Staffa, decano de la Universitaria de la Universi-

dad Tecnológica Nacional Facultad Regional Bahía Blanca (UTN-FRBB), Mary Amorín, titular de la Fundación Cecilia Grierson; funcionarios municipales y autoridades del ámbito educativo.

El programa, que se realiza desde el 2003 de manera ininterrumpida junto a la Fundación Cecilia Grierson, beneficia cada año a 5 nuevos estudiantes que egresan del sistema secundario de Ingeniero White y que deciden continuar sus estudios universitarios en la UNS o UTN.

“Este programa es parte de un compromiso con la educación como eje central de nuestra inversión social y, con su desarrollo a lo largo de estos años, hemos becado a más de 100 estudiantes y hemos aprendido mucho también nosotros” comentó Andrés Pelegrina, gerente de Operaciones de Compañía Mega.

Por su parte, Alejandro Staffa (UTN-FRBB) remarcó “desde nuestra institución intentamos ayudar a nuestros estudiantes a sobrellevar obstáculos para que continúen con sus trayectos formativos y para nosotros es muy importante recibir el apoyo externo en esta tarea con acciones como la que lleva adelante Mega”.

YPF AMPLIÓ LA CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN DE LA REFINERÍA DE ENSENADA

YPF puso en marcha las plantas que permiten ampliar la capacidad de producción, mejoran la calidad de las naftas, producen combustibles más sustentables y prolongan la vida útil de los motores.

Las obras de modernización permiten adecuar las instalaciones del Complejo Industrial Ingeniero Enrique Mosconi a las Nuevas Especificaciones de Combustibles (NEC), lo que implica reducir el contenido de azufre en los combustibles y las emisiones que generan los motores.

Las obras de NEC A involucraron tres proyectos que fueron realizados por AESA desde la ingeniería de detalle hasta la pue-

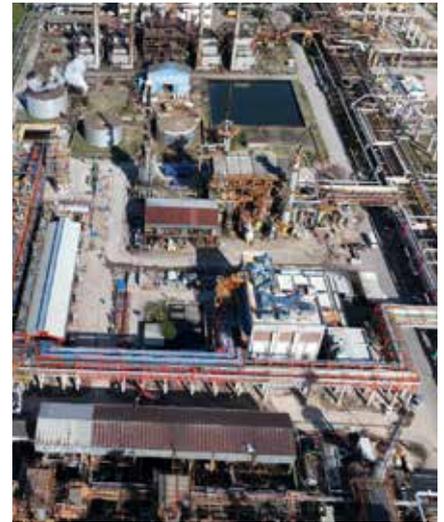
ta en marcha: el revamping de Naftas HTN FCC, la ampliación de la capacidad del magnaforming y la construcción de nueva planta de HTNC "B".

El HTNC "B", planta de Hidrotratamiento de naftas, permite reducir la cantidad de azufre en los combustibles y el magnaforming, es una planta que produce hidrógeno, insumo necesario para el proceso.

YPF logró así un nuevo estándar para producir combustibles de máxima calidad en el complejo y aumentó la capacidad de conversión de naftas de alto valor agregado.

La Refinería de Ensenada es la más grande de Argentina y

una de las más importantes de América Latina.



IPH[®] 75
1949
2024

CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS

www.iphglobal.com | (5411) 4469 - 8100

Crosby Distribuidor oficial para Argentina y Brasil

CAMUZZI PRESENTÓ SU 5º REPORTE DE SUSTENTABILIDAD

Camuzzi, la mayor distribuidora de gas natural del país, publicó su nuevo Reporte de Sustentabilidad, elaborado bajo Estándares GRI de Global Reporting Initiative y cuyo contenido se encuentra verificado externamente. De este modo, la compañía presenta por quinto año consecutivo los principales hitos de su gestión sustentable en diferentes ejes claves de su actividad.

Con esta nueva publicación, la empresa reafirma su compromiso en seguir trabajando en el camino hacia un futuro más sostenible. En este sentido, Camuzzi continúa fortaleciendo su cadena de valor, implementando mejoras en sus sistemas de gestión, y acompañando a las más de 360 comunidades donde tiene presencia, promoviendo el uso seguro y responsable del gas, fomentando la educación, apoyando el desarrollo de jóvenes y emprendedores, y promoviendo la cultura local.

“Comprendemos la sustentabilidad como un pilar fundamental de nuestra estrategia de negocio



y un eje transversal que guía todas nuestras acciones. En línea con los principios del Pacto Global, nos mantenemos firmemente comprometidos en mejorar año a año nuestra gestión integral, con el desafío de brindar un servicio que cumpla con los más altos estándares de calidad, seguridad y respeto por el ambiente”, expresó Jaime Barba, presidente de la compañía.

El nuevo reporte ha incorporado una verificación externa, encargada a la empresa de auditoría Crowe, para ratificar y transparentar de una manera más idónea los esfuerzos de la organización en pos de una gestión sustentable.

Entre los impactos y logros destacados que se destaca que:

- Camuzzi operó sin cortes durante todo el año.
- Superó los 2.213.886 usuarios, lo que representa la incorporación de más de 44.200 usuarios respecto al año anterior.
- La empresa amplió su infraestructura, superando los 60.000 km lineales de cañería, lo que representa más de 16 veces la longitud del país.
- Distribuyó más de 10.700 millones de metros cúbicos de gas natural, lo que ratifica que, en volumen de gas entregado, es la distribuidora más grande del país.

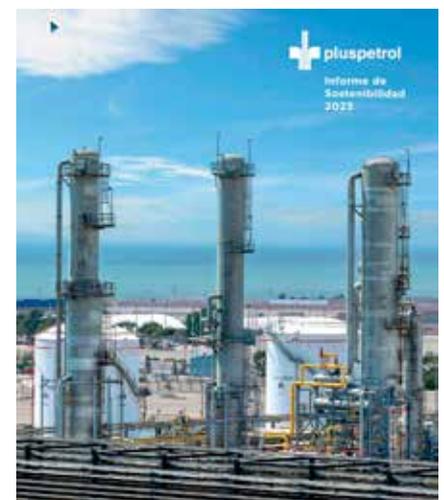
PLUSPETROL PRESENTÓ EL INFORME DE SOSTENIBILIDAD 2023

Pluspetrol publicó su 16º Informe de Sostenibilidad, siguiendo las normas del Global Reporting Initiative (GRI), correspondiente al período del 1 de enero al 31 de diciembre de 2023 que destaca los logros en materia ambiental, social y de gobernanza.

Entre las metas de gestión ambiental se destacan aquellas para reducir emisiones de CO₂, optimizar el consumo de agua dulce y gestionar la biodiversidad. Adi-

cionalmente, la compañía sostiene su compromiso con la seguridad operacional a través de su marco de seguridad de procesos, e impulsa iniciativas de desarrollo local en alianza con organismos públicos y organizaciones de la sociedad civil en las comunidades cercanas a las áreas que opera.

En cuanto a la Unidad de Negocios Argentina, durante 2023 logró diferentes hitos, entre los que sobresalen el trabajo de revisión





BGH
Eco Smart

El confort de la eficiencia...

Una solución para cada necesidad

Integramos productos de Climatización Profesional, Energía Solar y Building Management desde la consultoría hasta el proyecto llave en mano. Contamos con las líneas Residencial, Comercial y Light comercial.



BGH Eco Smart

y mejoras en el inventario de emisiones GEI.

Además, se elaboró el Road Map de Biodiversidad con acciones a implementar para alcanzar las metas establecidas por la organización rumbo al 2030. También se implementaron diferentes proyectos de inversión social vinculados a los Ejes de la Estrategia de Responsabilidad Social de Argentina, y la ampliación del Programa de Desarrollo y Fortalecimiento de Proveedores Locales.

Creada hace 45 años en Argentina, Pluspetrol hoy es el cuarto productor de gas y de petróleo. También opera en Perú donde es el primer productor de gas y de petróleo, y sus operaciones se extien-

den a otros países como el caso de Colombia, Ecuador, Estados Unidos, Países Bajos, y Uruguay.

Actualmente es líder en la operación de campos de gas de alta presión y la extracción de petróleo en campos maduros con recuperación secundaria y terciaria.

De cara al futuro, la petrolera está realizando importantes inversiones en el país especialmente en la cuenca neuquina. Esta zona alberga los recursos no convencionales de Vaca Muerta y Los Molles, así como el campo Centenario y los yacimientos de petróleo de las formaciones Tordillo, Lotena y Lajas, donde se realiza producción secundaria por inyección de agua.

La empresa también tiene operaciones en El Corcobo (en la región del Río Colorado). En 2009, Pluspetrol adquirió activos que incluyen concesiones en Jaguel Casa de Piedra, CNQ-7 Gobernador Ayala, CNQ-7/A y Gobernador Ayala III, ubicadas en las provincias de Mendoza y La Pampa.

De esta manera, la compañía reafirma su compromiso a través de un marco de sostenibilidad que integra su política de sostenibilidad y su propósito de compañía enfocada en el desarrollo energético sostenible con las tendencias globales en la materia.

IMPULSAN UN PROGRAMA DE PRÁCTICAS PROFESIONALES INTERNACIONALES

Las compañías Pan American Energy, CGC, Tenaris, Techint Ingeniería & Construcción, Honeywell Argentina, Tecpetrol y Molinos Agro realizan la octava edición de un programa de prácticas profesionales internacionales en el que participan 27 estudiantes de prestigiosas universidades de Estados Unidos.

Desde el inicio de la iniciativa en 2015 se recibieron más de 2.000 postulaciones y 100 pasantes internacionales ya participaron del programa.

La iniciativa, de dos meses de duración, busca impulsar el intercambio cultural y profesional recíproco de conocimientos y experiencias, como así también continuar posicionando el potencial industrial y las capacidades de Argentina a escala global.

Los estudiantes reciben una inducción y luego realizan un proyecto específico, que les aporta experiencia en el campo laboral,



con la guía de un tutor designado por cada una de las compañías que son parte del programa.

En 2024, de las más de 600 postulaciones recibidas, se seleccionaron 27 estudiantes de universidades de Estados Unidos, quienes realizaron sus prácticas profesionales en Pan American Energy, CGC, Techint Ingeniería & Construcción, Honeywell Argentina, Tenaris, Tecpetrol y Molinos Agro en diferentes locaciones del país, como Chubut, Neuquén, Santa Cruz, Santa Fe, Campana y Ciudad de Buenos Aires.

Del acto de cierre del programa,

-realizado en el Palacio San Martín del Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto-, participaron el Secretario de Relaciones Económicas Internacionales, Embajador Marcelo Cima; el secretario de Educación de la Nación, Carlos Torrendell; el Subsecretario de Promoción de las Exportaciones, las Inversiones, la Educación, la Ciencia y la Cultura, Ramiro Velloso; el Embajador de Estados Unidos en Argentina, Marc Stanley; el CEO de Pan American Energy, Marcos Bulgheroni; el Presidente de CGC, Hugo Eurnekián; el Presidente de Tenaris Cono Sur, Javier Martínez Álvarez; el CEO de Techint Ingeniería y Construcción, Oscar Scarpari; el Presidente de Honeywell Argentina, Gustavo Galambos; el CEO de Tecpetrol, Ricardo Markous; el CEO de Molinos Agro, Pablo Noceda, y el Director General de la Organización Techint, Guillermo Hang.

Energía que impulsa el cambio hacia un futuro sostenible.



Más de 60 años trabajando en Argentina para ser la compañía de ciencia de los materiales más innovadora, centrada en el cliente, inclusiva y sostenible del mundo.

Conocé más en ar.dow.com



SeekTogether



INFORME DE WWW.SURTIDORES.COM.AR

La recesión golpea la venta de combustibles

En julio de este año se despacharon 1.464.850,95 metros cúbicos de naftas y gasoil, en tanto que en el mismo período de 2023, el volumen totalizó 1.546.439,28 metros cúbicos.



La demanda de combustibles interanual en julio de las estaciones de servicio volvió a ser menor a la del mismo mes del año anterior, siguiendo la tendencia de los últimos ocho meses. Esta vez la baja, del 5,27% interanual (unos 81588,33 metros cúbicos menos)

fue mucho menos pronunciada que la de junio, que fue del 12%.

Un informe realizado por el sitio www.surtidores.com, con datos de la Secretaría de Energía de la Nación, reveló que en

El trabajo muestra el ranking de las provincias que más volúmenes de nafta y gasoil ven-

dieron en el mes pasado. Buenos Aires lidera la lista con 481.596,74 metros cúbicos, seguida por Córdoba (121.440,32 m³); Santa Fe (166.612,19 m³); CABA (101.772,40 m³), Mendoza (77.428 me); Chubut (31,495 m³) y La Pampa (29,831 m³).

En referencia a sus desempeños por producto, el análisis de [surtidores.com](http://www.surtidores.com) describe que en el total del país la nafta Premium exhibió un descenso del 16,79% interanual, las ventas de nafta súper, 1,84%, las de diésel de máxima calidad 1,19% y las de gasoil Grado 2, un 6,11%.

Desde el lado de la comercialización, a diferencia del mes de junio donde todas las empresas vieron caer sus ventas respecto al año anterior, en julio Shell y Gulf incrementaron 3,37% y 3,55%, respectivamente, comparado con el mismo mes del 2023.

Asimismo, - detalla el informe- todas registraron un aumento intermensual en las ventas. La más beneficiada fue Shell con el 10,81% seguida de Puma Energy, con el 9,09% y en tercer lugar, YPF con 7,62%. La más afectada si se tienen en cuenta las ventas interanuales fue AXION con el -13,49%.

En los volúmenes totales vendidos en el mes aparece YPF con 777.594 m³, seguida por Shell con 361.067 m³; 173.193 m³; y PUMA con 82.670,95 m³, entre las más importantes.

En cuanto al market share lo lidera YPF con el 53,1% del mercado, y luego se ubica Shell con el 24,6%, Axion Energy con el 11,8%, Puma Energy (5,6%) y DAPSA (2%).

Fuente: www.surtidores.com y Secretaría de Energía

El mercado del downstream, según E&E

Cuáles fueron los principales indicadores del sector de refinación en el país. Las empresas que más vendieron y las refinadoras que registraron mayor producción.

Durante el primer semestre de 2024 el sector de refinación en Argentina presentó algunas variables particulares en cuanto a la evolución de precios, ventas, producción, procesamiento de crudo y market share.

El resumen de indicadores del downstream publicado por la consultora Economía & Energía (E&E)

permite hacer un ranking de las principales refinерías locales en materia de producción de naftas y gasoil durante el mes de junio.

La lista la encabeza Refinería Ensenada de La Plata con 616,7 miles de m³, lo cual representa una caída del 3% respecto al mes anterior, y una baja del 3,5% comparado con el mes de junio de 2023. La siguen, entre las más importantes, Luján de Cuyo con 417,9 miles de m³; Dock Sud con 264,1 miles de m³ y Campana con 275,2 miles de m³.

Cabe destacar que reciente-

mente YPF anunció la ampliación de la capacidad de producción de la Refinería de Ensenada para producir combustibles de máxima calidad. Las obras de modernización permiten adecuar las instalaciones del Complejo Industrial Ingeniero Enrique Mosconi a las Nuevas Especificaciones de Combustibles (NEC), lo que implica reducir el contenido de azufre en los combustibles y las emisiones que generan los motores.



Más de 70 años de trayectoria abasteciendo con soluciones energéticas a la industria, agro, transporte y estaciones de servicio.

**Gas natural – Fuel oil – Naftas – Lubricantes –
Fuel marítimo – IFO – Energía sustentable (fotovoltaica)**

comercial@vpodesta.com

(+549) 11 5319-6441

<https://www.linkedin.com/company/vpodesta/>

AMCHAM Y IAPG

ESTADOS UNIDOS DEJÓ EN CLARO SU INTERÉS DE INVERTIR EN VACA MUERTA

“Argentina tiene el potencial para ser un jugador global en el mundo energético”, afirmó el CEO de AmCham Argentina en el marco del programa “El desarrollo de la energía” realizado en la provincia de Neuquén.

En el marco de su programa de energía, AmCham Argentina (la Cámara de Comercio de los Estados Unidos en Argentina), en colaboración con el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG), organizó un viaje a la provincia de Neuquén con importantes representantes del sector público y privado de la industria energética.

Allí participaron referentes destacados de la industria Oil & Gas, entre ellos empresarios, y funcionarios de las principales provincias productoras de hidrocarburos.

En ese contexto, Alejandro Díaz, CEO de AmCham Argentina, afirmó que “Argentina tiene el potencial para ser un jugador global en el mundo de la energía. Para eso, es fundamental seguir progresando en la eficiencia de la extracción y, particularmente, en el transporte de petróleo y gas, fortaleciendo la infraestructura requerida.”

Además, agregó: “La oportunidad

está latente, los gobiernos y las empresas deben trabajar en conjunto para lograr que la agenda de transición energética garantice la sostenibilidad y la estabilidad en la generación de energía para el país. Podemos superar nuestras crisis si desarrollamos todo el potencial exportador a partir de recursos de clase mundial.”

La agenda de actividades se inició cuando los participantes mantuvieron una reunión con el Gobernador, Rolando Figueroa, junto a gran parte de su gabinete ministros y asesores en la materia.

Luego se dirigieron a San Patricio del Chañar, y fueron recibidos por el intendente, Gonzalo Núñez, y representantes de Shell, quienes expusieron las iniciativas sociales que están llevando a cabo en la zona. Más tarde, el grupo recorrió los principales puntos de la localidad, para finalizar la jornada con la visita al yacimiento de Vista Energy SAU.

La delegación culminó su cronograma de actividades el jueves 22, con el traslado al yacimiento Agua-

da Pichana Oeste de Pan American Energy, para recorrer el equipo de perforación activo en el lugar junto a referentes de la compañía.

“El sector energético tiene el potencial de posicionar a Argentina en el mercado global de Oil & Gas, beneficiando a la sociedad en su conjunto y ofreciendo un camino hacia una mayor estabilidad y prosperidad”, explicaron desde AmCham.

Como parte de la delegación estuvieron presentes Fernando Banderet, intendente de Añelo; Pablo Guantay, director general de Energía e Hidrocarburos de la Provincia de Salta; Verónica Lichter, diputada provincial por la Legislatura de Neuquén; Osvaldo Llancafilo, diputado nacional por la Provincia de Neuquén; Facundo López, presidente de la Legislatura de la Provincia de Río Negro; Gustavo Menna, vicegobernador de la Provincia de Chubut; Gonzalo Núñez, y representantes de AmCham Argentina y del IAPG.

Fuente: AmCham y IAPG



Conexión satelital sin límites geográficos.



**Servicio
Satelital**



satelital.com.ar

MERCADO ELÉCTRICO

CAMMESA YA HABLA DE CORTES PARA 2025

La Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico reclama por el retraso en el envío de fondos necesarios para comprar combustibles y abastecer al parque generador térmico.

Es sabido que el escenario que atraviesa el mercado eléctrico en Argentina es acuciante. Los expertos hablan de la falta de un plan integral estratégico que hoy sigue muy regulado y de un sector totalmente desarticulado, sin referencia de precios.

También piden un mayor compromiso por parte del sector privado que tiene músculo, capacidad operativa y experiencia técnica para llevarle soluciones al Gobierno Nacional.

La crítica situación operativa que vive el SADI y el Mercado Eléctrico Mayorista quedó plasmada en la carta que la propia CAMMESA le envió a Rodríguez Chirillo en la que plantea reclamos urgentes.

Por un lado, analiza la mora en el pago de las acreencias correspondientes a la transacción económica de mayo de 2024 con vencimiento julio 2024, así como

también la falta de capital de trabajo necesario para financiar la compra de los combustibles líquidos necesarios para el normal funcionamiento del SADI tal lo dispone el artículo 8 de la Resolución SE 96/2013.

La nota, publicada por el sitio especializado Econojournal, advierte además que esta preocupación se fundamenta en los continuos retrasos del Estado Nacional en la transferencia de las necesidades financieras presupuestadas y requeridas oportunamente a la SE como partes del fondo unificado con destino al Fondo de Estabilización.

Al respecto CAMMESA, le pidió a Nación que lleve a cabo las transferencias en tiempo y forma, para permitir la adquisición y

distribución de los combustibles necesarios para asegurar la continuidad operativa del SADI y por ende de todo el suministro eléctrico en las condiciones de seguridad y eficiencia previstas.

Complementariamente, el texto que lleva la firma de Mario Cairella solicita analizar y evaluar la instrumentación de aquellas medidas regulatorias que permitan el normal funcionamiento del mercado de combustibles para la generación de energía eléctrica, sin que ello implique problemas financieros en el desarrollo del MEM o a los agentes financieros encargados de generar y transmitir la energía a abastecer a los agentes demandantes del SADI.

Fuente: El Economista





Somos energía que crece



EL RIGI ABRE UN NUEVO ESCENARIO PARA LAS INVERSIONES ENERGÉTICAS

La sanción de la Ley Bases y el Régimen de Incentivos para Grandes Inversiones (RIGI) genera una importante expectativa entre los inversores, principalmente a los sectores ligados con la minería y los hidrocarburos. Se habla de más de U\$S 30.000 millones.

Básicamente, la iniciativa es un esquema de flexibilización impositiva, aduanera y cambiaria para que, a las compañías que inviertan más de US\$ 200 millones en el país se les garantice estabilidad fiscal durante 30 años.

Las estimaciones oficiales fueron expuestas en una presentación realizada en Nueva York por el Banco Central de la República Argentina (BCRA) a mediados de julio, donde allí se pudo constatar que el sector energético ocupa un lugar destacado por un monto global de U\$S 54.000 millones.

El dato surge del informe publicado por la consultora Paspártú que desglosa el total de esas inversiones. En particular, el proyecto de gas natural e infraestructura "Argentina LNG", impulsado por YPF y Petronas,



atraería inversiones por U\$S 35.200 millones hasta 2027.

Asimismo, el desarrollo del Upstream (producción de crudo e infraestructura asociada) sumaría otros U\$S 11.200 millones, mientras que una nueva planta petroquímica y otras iniciativas energéticas agregarían unos U\$S 3.800 millones.

Además, el informe indica que sector eléctrico aportaría unos U\$S 4.600 millones en expansión de la transmisión de energía, y las energías renovables contribuirían con otros U\$S 3.300 millones.

"Una recopilación del universo (parcial) de los proyectos energéticos que podrían aplicar a las bases del RIGI se basa en anuncios públicos y programas de obra pública emanados de la Secretaría de Energía bajo gestiones anteriores (que ahora podrían mudar al sistema de iniciativa privada)", explicó Juan José Carbajales, titular de Paspártú.

En lo que hace al sistema de licuefacción de gas natural figura el proyecto GNL que encaran YPF y Petronas que abarca la construcción de una planta de separa-

ción de gases.; la construcción de 3 gasoductos dedicados; el alquiler de 2 plantas flotantes de licuefacción; la construcción de una planta on shore de licuefacción y de un puerto de aguas profundas.

Se suma el proyecto de Pan American Energy para el alquiler de una planta flotante de licuefacción (FLNG) a la empresa Golar LNG (noruego-británica) con una capacidad de 2,45 MTA que empezaría a funcionar a partir de 2027 y por un plazo de 20 años.

En cuanto al sistema de gasoductos se prevé la finalización del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner (etapa 2 de Salliqueló a San Jerónimo), el proyecto de iniciativa privada de TGS para potenciar el tramo 1; la Reversión del Gasoducto Norte; y la ampliación del Gasoducto NEUBA II, entre otros. En materia de oleoductos se destacan el proyecto Duplicar de Oldelval y la construcción del Vaca Muerta Sur por YPF. En petroquímica se suma la duplicación de capacidad en planta de urea de Profertil.

Fuente: El Economista

**“TUS SOCIOS ESTRATÉGICOS BRINDANDO UNA SOLUCIÓN INTEGRAL
EN LOS PROCESOS DE COMERCIO EXTERIOR”**

EMPRESAS DE SERVICIOS

TJK

DESPACHANTE DE ADUANA



○ IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN ○ FLETE LOCAL ○ SOLUCIONES LLAVE EN MANO

EMPRESAS DE SERVICIOS TJK

+54 11 4342 3871 - Defensa 441 - PB Of D - (C1065AAG) Buenos Aires Argentina

WWW.EMPRESASDESERVICIOSTJK.COM

EL COSTO DE LA CANASTA DE SERVICIOS PÚBLICOS SE INCREMENTÓ 375%

El costo de la canasta de los servicios públicos en el mes agosto en el AMBA registró un incremento del 0,3% y desde diciembre de 2023 hasta hoy lleva un acumulado del 375% a partir de las actualizaciones de tarifas de transporte, energía eléctrica, gas natural y agua.

Así lo informó el último reporte del Observatorio de Tarifas y Subsidios de la UBA y el CONICET. Los últimos indicadores del mes agosto muestran un incremento del 0,3% en el costo de la canasta de los servicios públicos. El aumento se explica por un menor nivel de consumo energético y por el aumento del gasto en transporte.

El aumento en el AMBA en los primeros siete meses del año se explica por un menor nivel de consumo energético y por la suba del gasto en transporte.

gas natural con un aumento del 1.085% respecto a diciembre de 2023 y es explicado tanto por los aumentos tarifarios de abril y junio como por el aumento del consumo estacional de invern.

durante los primeros siete meses del año cayeron 40% anual, explicados por una reducción real en transporte del 41%, en energía del 40% y en agua del 69%.

Además, las transferencias devengadas de Energía Argentina S.A. (ENARSA) acumuladas en siete meses aumentaron 93% anual nominal (-50% anual real) y las destinadas al Plan Gas.Ar, por incentivos a la producción de gas natural, aumentaron 117% anual (-48% en términos reales).

Otra de las estadísticas que revela el informe tiene relación con las tarifas residenciales en el sector eléctrico. "Los nuevos precios mayoristas fijados por la Secretaría de Energía a partir de agosto, y las bonificaciones en el precio otorgadas a los segmentos N2 y N3, la cobertura de costos del sistema eléctrico indica que en promedio el 40% lo aporta el usuario vía tarifas mientras que el 60% del costo lo aporta el Estado Nacional", detalla.

Por otra parte, con los nuevos precios del gas PIST, y las bonificaciones en el precio del gas otorgadas a los segmentos N2 y N3, la cobertura de costos de abastecimiento del gas natural indica que en promedio el usuario residencial abona el 30% mientras el 70% del costo de abastecimiento es cubierto por el Estado Nacional.

GRAFICO Nº 1: canasta de los servicios públicos con estacionalidad y sin subsidios | AMBA



Dicho en otros términos y puesto en cifras, en agosto un hogar promedio del AMBA, sin subsidios, gastó \$143.082 pesos en el mes en cubrir sus necesidades energéticas, de transporte y de agua potable.

En la desagregación por servicio se observa que el incremento más importante fue en la tarifa de

En tanto, el gasto en transporte aumentó 484%, en agua 267% y en energía eléctrica 204%. La canasta de servicios públicos del AMBA de agosto representa el 14,5% del salario promedio registrado estimado del mes.

Por su parte, los subsidios a la energía representan el 79% de los subsidios totales. Según el estudio

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

Energía es crecimiento



ExxonMobil

JUAN JOSÉ CARBAJALES, NUEVO DIRECTOR DEL IGPUBA



La Facultad de Ingeniería de la Universidad de Buenos Aires (UBA) designó a Juan José Carbajales como nuevo director del Instituto del Gas y del Petróleo de la Universidad de Buenos Aires (IGPUBA).

Carbajales es abogado es abogado y licenciado en Ciencias Políticas. Y tiene un Magister en Derecho Administrativo en la Universidad Austral. Además es director del Posgrado en Derecho de los Hidrocarburos, Energía y Sostenibilidad de la Facultad de Derecho de la UBA y Titular del Seminario Energía y Desarrollo de la Carrera de Ciencias Políticas.

Además, se desempeña como do-

cente de la Carrera de Ingeniería en Petróleo (UBA), en las Maestrías del CEARE, FLACSO, FD-UBA y la Universidad Austral. También es docente en la UNQui, la Escuela de Abogados del Estado (PTN) y la UNPaz, donde también fue investigador.

“Los desafíos por venir se focalizan en lograr una mayor sinergia con la laureada carrera de Ing. en Petróleo de la FIUBA, así como brindar una oferta académica moderna, flexible, crítica y de utilidad para los graduados/as y profesionales del sector, para lo cual habrá novedades en materia de shale O&G, de GNL y captura de CO₂, entre otras”, señaló el nuevo director del IGPUBA.

Actualmente es titular de la consultora Paspartú, dedicada a temas energéticos y regulatorios. Se desempeñó como subsecretario de Hidrocarburos de la Nación (2019-2020), donde formó parte del equipo que diseñó el Plan Gas.Ar. Asimismo, fue representante de la Secretaría de Energía ante los foros internacionales y ejerció puestos directivos y de alta gerencia en empresas energéticas como YPF, ENARSA, EBISA, Transener y CAMMESA.

Como autor, ha publicado los libros: El Plan Gas (2023); Manual de empresas públicas en Argentina (2021); y Las sociedades anónimas bajo injerencia estatal -SABIE (2014).

MATÍAS CAMPODÓNICO FUE ELEGIDO PRESIDENTE DE LA CIQYP



La Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQYP) anunció la elección de Matías Campodónico, presidente de Dow Argentina y región sur de América Latina, como nuevo presidente de la institución por el próximo período.

Entre las nuevas autoridades que acompañan esta gestión se destacan: Javier Bernardo Sato (gerente general de Petroquímica Cuyo

S.A.I.C.); Marcos Martín Sabelli (gerente general de Profertil S.A.); y Rodolfo Pérez Wertheim (presidente de Meranol S.A.C.I.); en los cargos de vicepresidentes 1°, 2° y 3° respectivamente. Por su parte, como director ejecutivo de la CIQYP® continuará Jorge de Zavaleta.

Campodónico se incorporó a Dow en febrero de 2011 en Buenos Aires y en 2013 se trasladó a la casa matriz, en Estados Unidos, donde durante

cuatro años formó parte del equipo del CEO global de Dow y coordinó programas con el Foro Económico Mundial y el Comité Olímpico Internacional. Campodónico es abogado graduado en la Universidad de Buenos Aires (2001), tiene una maestría en periodismo de la Universidad Torcuato Di Tella (2003) y una maestría en relaciones internacionales de King's College – Universidad de Londres (Londres, 2005).



- Gestión y provisión de dibujantes proyectistas y profesionales calificados para la industria petroquímica en las siguientes especialidades:

- Civil
- Construcciones
- Mecánica
- Eléctrica
- Instrumentación
- Piping y Equipos

- Diseño integral de proyectos en nuestras oficinas técnicas:

- Procesos y estimaciones de costos industriales.
- Factibilidad de obra e impacto ambiental.
- Ingeniería de detalle y constructiva en 2D y 3D.

- Dirección e inspección técnica de proyectos y obras con vehículos todo terreno.

- Imágenes fotorrealistas y animaciones virtuales de proyectos y procesos industriales.

www.dibutec.com.ar



Of. Central: California 1644 PB, 4° y 5° piso - 1289, CABA.
Tel: 4302-9292 / 6159 / 3815 / 2783 / 4301-1973

Of. Técnica La Plata: Montevideo 179 Of. 2 y 3 - 1923, Berisso, Bs.As.
Tel: (0221) 4647-807

Of. Técnica Neuquén: Juan Soufal 81 - 8319, Plaza Huincul.
Tel: (0299) 4968-343

INTELIGENCIA ARTIFICIAL

EL DEBATE DE LA ÉTICA SE INSTALÓ EN LA INDUSTRIA DE OIL & GAS



Los sistemas de IA actuales tienen el potencial de producir resultados sesgados, y la tecnología que guía la minería de datos y la clasificación no es neutral ¿Cómo avanzar hacia el desarrollo de proyectos de IA cada vez más éticos y confiables?

El uso intensivo y la implementación de la IA en diversos campos - desde la salud hasta la manufactura, el petróleo, el consumo masivo, las finanzas o cualquier otro sector productivo - puede plantear preocupaciones éticas, como la privacidad, la discriminación, la seguridad o la fiabilidad de los algoritmos, y el sesgo en los datos.

En nuestros más de 15 años de experiencia trabajando en proyectos relacionados con la IA y el desarrollo de modelos de machine learning, hemos encontrado que el tema ético sigue siendo un aspecto central en el que las empresas necesitan enfocar su aten-

ción e intervención.

El problema del sesgo: En primer lugar, debemos entender que un modelo trabaja con datos, que estos datos son estadísticos, y que deben representar de manera justa y equitativa a toda la población considerada, con todas sus diferencias y peculiaridades. Como ejemplo, supongamos que para nuestra área de reclutamiento hemos desarrollado un lector automático de currículums de candidatos, entrenado con los datos de los candidatos. Podría ser muy bueno seleccionando a los mejores candidatos de un conjunto de 20 currículums, pero vemos que el modelo tiene un sesgo discriminatorio porque

favorece a los hombres sobre las mujeres, y prácticamente no hay datos sobre mujeres para puestos ejecutivos. Entonces, este modelo estará sesgado al calificar o evaluar a un candidato, lo que será un sesgo estadístico porque la información en el modelo está sesgada, pero porque la realidad también está sesgada con este "techo de cristal" donde las mujeres tienen muchas menos probabilidades de ascender a posiciones de liderazgo que los hombres. ¿Cómo podemos garantizar resultados más precisos y justos?

El problema de la explicabilidad y la robustez: Otro ejemplo común que surge en modelos que utilizan IA es la conducción autónoma, especialmente los autos autónomos. Está claro que la ética es necesaria para programar el coche autónomo, pero también para la toma de decisiones autónomas. El gran problema es qué ética utilizar, cómo programarla, o cómo distribuir la responsabilidad en caso de un accidente. El desafío es elegir cuál de las éticas es deseable. ¿Minimizamos el daño? ¿Cuál, el del conductor o el de los otros usuarios? Estas y miles de preguntas similares deben ser respondidas para programar miles de autos que circulen por las ciudades. Pero si estos modelos de decisión son opacos, si los datos (o metadatos) utilizados para entrenarlos no pueden ser comprendidos o explicados, estamos en grave riesgo.

Por otro lado, la robustez tiene que ver con hacer los modelos tan seguros que no puedan ser hackeados. Esto no solo es el caso de los autos autónomos, que pueden tener brechas de seguridad, sino también con los autos inteligentes, que también tienen sus controles que pueden ser violados, como los frenos o la dirección. Así que un modelo puede ser súper ético, pero el as-



pecto de la robustez implica que pueden perturbarse los datos del modelo y confundirlo. Entonces, el modelo tiene que ser lo suficientemente robusto.

El problema de la privacidad: Y el último aspecto importante es la privacidad. Si el modelo de aprendizaje automático ha sido entrenado con información que no es pública, que es privada y que viola ciertos derechos de propiedad intelectual, estamos en problemas. Por ejemplo, dados los tremendos avances en biomedicina, en algún momento podremos secuenciar todos los genomas, lo que es información personal sobre el genoma humano, pero esos datos son propiedad de cada individuo.

Cuando el modelo biomédico se integra con muchos datos de pacientes o usuarios, llegará un momento en que el modelo no podrá retroceder para determinar si hay datos privados, sensibles o no privados. Otro ejemplo es un modelo asistente para ser psicólogo

o terapeuta con IA, donde utilizará transcripciones de terapias reales con personas que no han dado su consentimiento para ese propósito. Tal vez en el futuro demos nuestro consentimiento para que estos datos privados se utilicen en el entrenamiento de IA, si nos beneficia de alguna manera. Mientras tanto, el debate está abierto. Y aquí es donde entra en juego la cuestión de cómo los médicos podrán seguir diagnosticando con la ayuda de la IA, cómo cambiará la fuente de empleo y también su responsabilidad legal.

Científicos de Datos, Ética y la Industria del Petróleo y Gas: Esta preocupación respecto a la ética y la fiabilidad de los modelos de IA está presente en el sector. El problema de la robustez, fiabilidad y seguridad de los modelos es claro, y radica en cómo se comportan los modelos de IA: las empresas energéticas clasifican el nivel de riesgo en las operaciones diarias, el riesgo de accidentes o la seguridad de las instalaciones, por lo que la pregunta es quién es responsable si el modelo clasifica mal estos riesgos. Y, por supuesto, no hay verificación de estos sesgos en el modelo.

Esto es claramente diferente a la responsabilidad de los científicos de datos, quienes no necesitan una licencia o firma legal para actuar. Esto es algo a lo que no le damos tanta importancia, y cada vez más empresas tendrán que hacer algo al respecto. Y el sector energético, que utiliza IA de manera intensiva, se verá cada vez más afectado por este problema.

Por Carlos Lizarralde,
CEO 7Puentes

Planta Separadora
Loma La Lata - Neuquén

 **MEGA**
COMPAÑÍA MEGA S. A.

AGREGAMOS VALOR A LA ENERGÍA

Líderes en el procesamiento de Gas Natural
de la Cuenca Neuquina



Compañía Mega S.A.

www.ciamega.com.ar



Protagonistas del desarrollo energético argentino



Brindamos servicios en toda la cadena de valor del gas natural, integrando la producción con los centros de consumo.



Operamos y Mantenemos el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner



Ampliamos la capacidad de acondicionamiento de Planta Tratayén



Extendimos el Gasoducto Vaca Muerta Norte

ROSATO: “QUEREMOS SER EL CORAZÓN DE LA NUEVA PLANTA DE GNL”

“Le pedimos a YPF que las Pymes locales sean el corazón en el proceso de construcción de esta mega obra”, afirmó Daniel Rosato, presidente de Industriales Pymes Argentinos (IPA).



El crecimiento de Vaca Muerta en materia de producción, récord de fracking y proyectos de infraestructura muestran un escenario de plena expansión, en medio de una macroeconomía que aún no logra despegar.

La expansión del shale y la consiguiente sanción de la Ley bases y el RIGI ha generado un efecto multiplicador en la industria, tanto en las empresas grandes como en las Pymes, estas últimas un eslabón clave en el actual entramado de la cadena productiva de la provincia de Neuquén.

Hoy, el proyecto de la planta de GNL en Río Negro genera expectativas en el sector de las Pymes.

Así lo entiende Daniel Rosato, presidente de Industriales Pymes Argentinos (IPA), quien afirmó: “Le pedimos a YPF que las pymes locales sean el corazón en el proceso de construcción de esta mega obra de GNL para que derrame en todo el entramado productivo. Cuando se habló del proyecto que se iba a hacer en Bahía Blanca hace dos años se habló de conformar una mesa de proveedores locales, algo que por ahora no sucedió”.

Y agregó que hoy el reclamo del sector apunta a lograr sancionar una “mini RIGI” destinada al sector Pymes para poder acceder a financiamiento, mejores precios, reactivar la producción y ser más competitivos a nivel internacional y generar una política de industrialización.

“Ya le presentamos el proyecto al gobierno y al Congreso Nacional y esperamos ser convocados. Queremos competir en igualdad de condiciones porque con el RIGI actual no alcanza”, y apuntó que “en este contexto levantar el cepo sería un error ya que implicaría un avance de las importaciones”.

Pese al repunte en ciertos sectores liderados por el agro y el sector energético (petróleo, gas y minería), la situación en otras industrias es más complicada, ya que según Rosato- “el objetivo del gobierno nacional es lograr la inflación cero sin importar la recesión, la caída del consumo y la crisis del mercado interno, ni la posibilidad de una crisis social”.

Las cifras del último reporte del Observatorio de Industriales Pymes Argentinos (IPA) son preocupantes. Al mes de mayo se estima la pérdida de 92.000

EL DATO

“Los resultados que estamos teniendo forman parte del plan de gobierno, por eso es muy difícil poder proyectar a futuro que algo cambie”

puestos de trabajo registrados y privados, de los cuales 40.000 eran empleo pyme.

“De no corregirse el rumbo, para fin de año los puestos de trabajo formales en el sector privado destruidos durante todo 2024 serían de alrededor de 180.300; en el escenario más optimista serían 117.000 y en el más pesimista acumularían 226.000. De ese total optimista, 47.000 serían empleos pyme”, expresó Rosato.

Energía para un futuro mejor

De manera segura y eficiente, transportamos el 40% del gas natural inyectado en el país, la energía de la transición que impulsa y hace posible el desarrollo de las comunidades.

Aportamos todos los días al bienestar de las personas, el crecimiento de la Argentina y su integración regional.

11.000 km de gasoductos

17 provincias

40% del gas inyectado en el país

20% de la matriz energética nacional

+700 colaboradores

*TGN. Movemos la energía de la transición,
la energía que impulsa el cambio.*

74° ANIVERSARIO

LA PETROQUÍMICA BUSCA AGREGAR MAYOR VALOR CON LA MIRADA PUESTA EN VACA MUERTA

Más del 96% de los productos manufacturados tienen relación con el sector.

En un contexto de creciente avance tecnológico y desarrollo sostenible e industrial, la celebración del 74° Aniversario de la Industria Petroquímica en el país representa la contribución significativa que la cadena de valor del sector ha tenido en la mejora de la calidad de vida de las personas.

Desde el 26 de agosto de 1950 se celebra el “Día de la Petroquímica” en Argentina, fecha en que se inauguró la primera planta petroquímica de América Latina, en la localidad de Campana (Provincia de Buenos Aires) para la producción de tolueno sintético.

Dado esto, la Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP) que fue fundada en 1949 y que en la actualidad representa a 180 empresas asociadas, tiene como objeto representar a las pequeñas, medianas y grandes empresas del sector químico y petroquímico.

En Argentina, nuestra industria representa hoy el 4,2% del PBI nacional y sus exportaciones anuales son aproximadamente un 19% de las ventas externas totales de manufacturas de origen industrial. La industria petroquímica argentina representa el 0,9% de la producción global y es la segunda en Sudamérica después de Brasil. Internamente, al aumentar día tras día la producción de gas no-convencional y la capacidad de transporte a diferentes puntos del país, existe un excelente potencial para monetizar el gas natural y desarro-



llar la industria del litio y cobre, que le darán un salto cuántico importante a la producción local de químicos y petroquímicos.

Como reflexión, Jorge de Zavaleta, director ejecutivo de la Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP®), afirmó que las expectativas de crecimiento acompañando la monetización de los recursos hidrocarbúricos de Vaca Muerta son un pilar fundamental en el desarrollo de nuestro país. Este aniversario es una oportunidad para reconocer el trabajo de todos quienes han contribuido a este éxito y para reafirmar nuestro compromiso con la innovación y la sostenibilidad”.

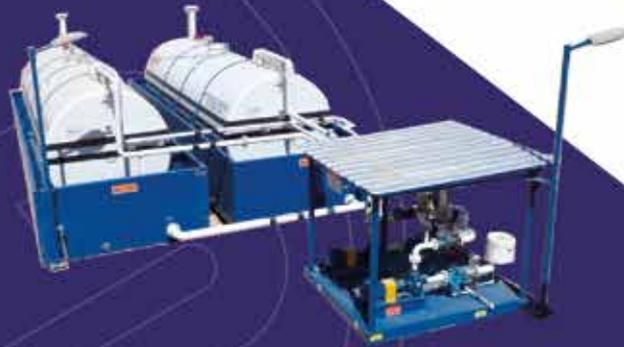
En la economía real, la industria química y petroquímica del país está conformada por más de un 50% de Pymes y en su conjunto

emplea a 70 mil empleos directos, y más de 280 mil empleos en forma indirecta. En Argentina, toda esta cadena de valor se desarrolla principalmente en 8 polos químicos y petroquímicos distribuidos de este a oeste del país, principalmente en la provincia de Buenos Aires, Santa Fe, Córdoba, Mendoza y Neuquén. Tiene un fuerte impacto en las economías regionales por su alto valor de multiplicación de empleo de calidad.

Argentina tiene una rica historia de inversiones petroquímicas. La 1° planta petroquímica fue la de Tolueno Sintético en Campana en la década del 40 y la instalación de plantas para suministrar productos sustituyendo importaciones.



**BERTOTTO
BOGLIONE**



**DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO
DE NUESTRO PAÍS**

MINERÍA

 bertottoboglione  @bertottobogliok

 bertottoboglioneok  bertotto-boglione

+54 03472 425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

bertotto-boglione.com


ASME
SETTING THE STANDARD



REPRESAS

SE AGRANDA LA GRIETA CON LAS PROVINCIAS DE NEUQUEN Y RIO NEGRO

SEGÚN LOS EXPERTOS CONSULTADOS, LA NUEVA NORMATIVA PRESENTA DEMASIADAS INCONSISTENCIAS Y DESPROLIJIDADES. SE ESTIMA QUE HOY EL COSTO DE REPOSICIÓN DE TODAS LAS REPRESAS Y CENTRALES DEL COMAHUE SUPERA LOS U\$S 20.000 MILLONES.

Tras la apertura de las sesiones ordinarias en el Parlamento, el Poder Ejecutivo Nacional (PEN) fijó una agenda de temas vinculadas con el sector energético que hoy estarían más orientadas a cerrar el Pacto de Mayo en materia de hidrocarburos; implementar la revisión tarifaria y quita de subsidios, y la disputa entre la provincia de Chubut y Nación por la coparticipación federal.

El Gobierno Nacional, a través del decreto 718/2024, estableció la prórroga por un año de los contratos ya vencidos para sus ac-

tuales concesiones que finalizaron el 11 de agosto pasado de las centrales El Chocón (1220 MW) y Arroyito (120 MW), Cerros Colorados (450 MW) y Alicurá (1000 MW) y el 29 de diciembre vence el de Piedra del Águila (1440 MW).

No obstante, la nueva normativa indica que “dentro de los 180 corridos siguientes a la entrada en vigencia del presente la Secretaría de Energía llamará a Concurso Público Nacional e Internacional, competitivo y expeditivo, con el fin de proceder a la venta del paquete accionario mayoritario o contro-

lante” de las empresas indicadas”.

La norma establece que “las empresas ENARSA y NASA deberán transferirle a la Secretaría de Energía las acciones de las empresas a privatizar dentro de los próximos seis meses para formalizar el proceso. En caso que el proceso de privatización quede desierto, las acciones volverán al Estado nacional. También se determinó que los actuales concesionarios de estas hidroeléctricas seguirán operándolas hasta que se complete el proceso de privatización”.

En opinión de los expertos existe un hilo conductor que une estas decisiones apuradas del actual gobierno y es la absoluta improvisación sobre este tema. Así lo entiende Rodolfo Dalmati, ex presidente de ORSEP, quien en diálogo con El Economista, aseguró que “en este caso lo que debería hacerse es una concesión de la operación y no una venta de los activos, ya que esto sería descapitalizar al Estado Nacional”.

Hoy el costo de reposición de

todas las represas y centrales del Comahue es más de U\$S 20.000 millones. Y representan alrededor del 15% del total de la producción eléctrica del país.

“Todo es muy confuso. El decreto tiene dos medidas: por un lado, el Gobierno Nacional proroga hasta por un año los actuales contratos de concesión; y por el otro, anuncia que en los próximos 180 días la Secretaría de Energía va a licitar las sociedades anónimas creadas para cada obra. No queda claro cómo se va a instrumentar. Tuvieron más de 30 años para prepararse para este momento y no lo hicieron”, explica.

Para Dalmati parte de esta confusión tiene que ver con la falta de un marco regulatorio claro para un mercado eléctrico que hoy nadie sabe muy bien cómo funciona. “Antes de hablar de una privatización hay que establecer condiciones y reglas claras de qué se va a vender o comprar”, señala.

Consultado sobre este tema, Gerardo Rabinovich, actual vicepresidente del Instituto Argentino de Energía General Mosconi (IAE), este decreto presenta grandes inconsistencias. “Los plazos que prevé para la licitación son muy cortos en un mercado eléctrico totalmente desarticulados donde no es posible imaginar ofertas razonables sin referencia de precios”, advierte.

Y apunta que habrá elementos que tendrán que ser tenidos en cuenta en los pliegos de la licitación, como por ejemplo, si se requieren inversiones obligatorias para centrales que ya tienen entre 30 y 50 años de funcionamiento y un dato no menor, cuál va a ser la reacción de los gobiernos provinciales frente a una medida que prácticamente las ignora.

Para Marcos Rebas, representante del Instituto de Energía Scalabrini Ortiz, “desde el momento que se vencieron los plazos de la concesión, la centrales de-

bieron pasar directamente a manos del Estado Nacional, quien con la participación lógica de las provincias y un administración inteligente podría poner en valor cada una de las centrales hidroeléctricas, pero para eso se necesita tener una política energética que hoy no existe”.

La mirada de Jorge Lapeña, ex secretario de Energía de la Nación, apunta directamente contra la inoperancia del gobierno nacional.

“Se trata de un salto al vacío de magnitudes extraordinarias por parte de la actual administración que, por ignorancia o ideología después de ocho meses de haber asumido, continua recurriendo a prórrogas sin definir exactamente qué va hacer y cómo lo piensa hacer. Hay que tener en cuenta que estas centrales son propiedad del Estado Nacional y de todos los usuarios de energía eléctrica del país y fueron construidas por Hidronor en los años 60 con el financiamiento del BID y el Banco Mundial”, sostiene.

Y aclara que “otorgar estas obras a los privados les daría derecho a una captación de una renta que hoy debería corresponder al Estado Nacional. Por otro lado, el gobierno debe entender que ni Nucleoeléctrica Argentina SA (NASA) ni ENARSA hoy están en condiciones de afrontar las cuantiosas inversiones que deben ser realizadas para extender la vida útil de estas centrales que ya está cumpliendo 50 años de vida. Y hoy no se ve ningún tipo o programa de financiamiento por parte de este gobierno”.

QUÉ PASARÁ CON LAS PROVINCIAS

Si bien en el decreto no hay ningún indicio sobre una mayor participación de las provincias en el control y administración de las represas, trascendió que las provincias del Neuquén y Río Negro fueron convocadas por la Secre-

tearía de Energía para discutir los alcances del decreto presidencial 718 que proroga las concesiones por un año y estipula un plazo de seis meses para que Nación lleve a cabo un concurso nacional e internacional para adjudicar nuevas concesiones hidroeléctricas.

“Llega tarde, porque la verdad que después de 30 años de concesiones que se sabía que se iban a vencer, después de una comisión que hizo el gobierno nacional anterior cuando también se tomaron todo el tiempo, termina saliendo este decreto post vencimiento. Esto no hace bien a la institucionalidad. Así que creo que la demora no es lo adecuado, no es lo pretendido ni lo que viene insistiendo la provincia del Neuquén y Río Negro”, dijo el Ministro de Infraestructura, Rubén Etcheverry.

Sin embargo, el funcionario confirmó que la secretaria de Energía de la Nación “había anticipado a los gobernadores el alcance de esta norma y ya convocó a los gobernadores para tener una reunión y avanzar en las pautas que establece este decreto”.

Lo que queda por delante es dilucidar cómo se van a determinar los pagos adicionales ya sean por canon o por regalías como lo establece la propia ley que sancionó la Legislatura provincial; cómo van a ser las normas de manejo de agua trabajando en conjunto con la autoridad de cuencas con el organismo regulador de presas; y también cómo van a ser los aspectos de protección ambientales en el período de transición y sobre todo durante la nueva concesión.

En opinión de Dalmati, el nuevo esquema previsto por el Gobierno no prevé ninguna participación de las provincias que hoy reciben el 12% en concepto de regalías por las represas.

Fuente: Artículo publicado por Daniel Barneda en El Economista

PROYECTO ANDES: QUIÉN SE QUEDÓ CON LAS ÁREAS DE YPF

A lo largo del proceso, que llevó adelante el Banco Santander, se recibieron más de 60 ofertas de unas 30 compañías nacionales e internacionales lo que demuestra el interés de la propuesta en la operación de yacimientos convencionales.



En marzo de este año YPF lanzaba una bomba: el directorio aprobaba avanzar con el proceso de racionalización y optimización de campos maduros convencionales, lo que se conoció como el Proyecto Andes.

Dicho en otros términos, la petrolera en su nuevo portfolio de upstream la venta de 55 áreas convencionales, conocidos comúnmente como yacimientos maduros en el marco de su Plan 4x4 para concentrarse en el negocio de los no convencionales, principalmente en Vaca Muerta.

El objetivo de YPF es desinvertir en 30 bloques que suman 34.000 barriles de petróleo diarios y casi 4 millones de metros cúbicos de gas.

Cinco meses después, luego de finalizado el proceso de "due

dilligence", y en los plazos establecidos, la compañía anunció la firma de los primeros 6 acuerdos para la cesión de 15 áreas convencionales, agrupadas en 6 clústeres en las provincias de Río Negro, Neuquén, Mendoza y Chubut.

En ese marco, YPF firmó la cesión del clúster Mendoza Norte con la empresa Petróleos Sudamericanos y las dos áreas de Llancanelo con la firma PCR.

También, se avanzó con la cesión a la operadora Velitec del área Señal Picada/Punta Barda ubicada en las provincias de Río Negro y Neuquén. En la provincia de Chubut, la compañía PECOM continuará con el desarrollo de las áreas Escalante - El Trébol y Campamento Central - Cañadón Perdido.

En tanto, se acordó con las

operadoras Bentia Energy e Ingeniería Sima, la cesión de las cuatro áreas que comprenden el clúster de Neuquén Norte. Como es habitual para estas operaciones, las mencionadas cesiones se encuentran sujetas al cumplimiento de condiciones comerciales y regulatorias.

Es por ello que, tras las firma de estos primeros acuerdos, YPF elevará los mismos a cada uno de los gobiernos provinciales quienes deberán validar el proceso de cesión definitivo de las áreas. Se espera que, en las próximas horas, avancen las negociaciones por los bloques convencionales que aún continúan a la venta y forman parte del Proyecto "Andes".

"Este proceso se inició en febrero de este año con el objetivo de optimizar el portfolio de áreas del upstream convencional con

la premisa de buscar la eficiencia del capital de inversión de YPF, permitiendo a la empresa continuar desarrollando las áreas no convencionales que aportan mayor rentabilidad por dólar invertido”, explicaron desde YPF.

Según el comunicado de la empresa a largo del proceso, que llevó adelante el Banco Santander, se recibieron más de 60 ofertas de unas 30 compañías nacionales e internacionales lo que demuestra el interés de la propuesta.

Se denomina “yacimientos maduros” a aquellos que ya pasaron su pico “óptimo” de producción. Las buenas prácticas de la industria petrolera establecen que para las compañías grandes como YPF no es eficiente ni rentable seguir produciendo en este tipo de áreas. Por ende, esos yacimientos deben ser operados por PyMES u operadoras más pequeñas que puedan darle continuidad a la actividad.

Desde la petrolera comunicaron que “la estrategia de optimizar campos maduros nos permitirá reasignar nuestro portfolio de CAPEX a Vaca Muerta, lo cual reducirá sustancialmente nuestros costos de producción, aumentando la rentabilidad y permitiendo la llegada de empresas independientes dis-



puestas a operar estas áreas”.

“El Proyecto Andes busca potenciar las áreas convencionales como parte del Programa 4x4. Hay más de 70 compañías interesadas en comprar el 100% de esos activos. Forma parte de uno de los pilares clave de la estrategia de negocios para desarrollar y monetizar la actividad en Vaca Muerta y reducir la participación de la petrolera en campos maduros”, dijeron.

Esta iniciativa le valió a YPF que la calificadora de riesgo Moody's elevara la nota de deuda y el perfil de emisor de YPF por desprenderse de áreas maduras. Se agregaron además otros factores como la

suba de los precios de los combustibles y por el avance en el Congreso de la sanción de la ley Bases, que incluye el RIGI, el régimen clave para el desarrollo del plan Argentina GNL junto a Petronas.

Uno de los motivos que fundamentan la mejora calificación de YPF es el Proyecto Andes, que prevé la venta de 55 áreas maduras que a la petrolera no le generan tanta rentabilidad, para focalizarse en la actividad en Vaca Muerta. “La suba de las calificaciones refleja nuestra visión de que el plan de desinversión en activos convencionales le permitirá a YPF mejorar eficiencias e incrementar su nivel de rentabilidad”, sostuvo Moody's.

Y agregó: “El plan de desinversión en activos convencionales, que representan cerca del 25% del total de producción de la compañía, le permitirá a YPF liberar inversiones antes destinadas a las mencionadas áreas para acelerar el plan de desarrollo de crudo no convencional en Vaca Muerta”.

Fuente: El Economista



Una empresa argentina, líder en ingeniería, construcción y servicios, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA | GAS Y PETRÓLEO | INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE | INFRAESTRUCTURA CIVIL

f @ y in
sacde.com.ar

sacde

SEGURIDAD INDUSTRIAL:

El mameluco que optimiza la protección en el trabajo

Este mameluco, diseñado para ser ligero, flexible y ergonómico, se distingue por su composición de 60% polipropileno y 40% polietileno, materiales que ofrecen una barrera robusta contra una amplia gama de productos químicos y partículas sólidas. Con un peso de apenas 87 gramos, este overol no solo proporciona protección sino también comodidad y facilidad de movimiento, características esenciales para largas jornadas de trabajo.

CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS

Costuras termoselladas: Aumentan la protección contra líquidos y materiales particulados, prolongando la vida útil del mameluco.

Solapa de seguridad y capucha ajustable: La solapa que cubre hasta el mentón y la capucha construida en tres piezas mejoran la cobertura y movilidad del usuario, minimizando la exposición a salpicaduras de líquidos y partículas.

Diseño ergonómico: Incluye elásticos en la capucha, cintura, puños y tobillos y un inserto para el dedo pulgar en las mangas para evitar deslizamientos y asegurar un ajuste seguro.

Refuerzos estratégicos: Refuerzo en la entropierna con doble capa para mayor resistencia al desgarramiento, asegurando durabilidad y confort incluso en las condiciones más exigentes.

Protección multinivel: Ofrece protección contra salpicaduras ligeras, polvos peligrosos, pulverizaciones químicas líquidas y agentes infecciosos.

APLICACIONES Y USOS SUGERIDOS

Este mameluco es ideal para una variedad de aplicaciones en la industria del Oil & Gas, incluyendo operaciones petroquímicas, refinación, mantenimiento, manejo y distribución de productos químicos, limpieza de derrames de hidrocarburos y tanques y trabajos en ambientes contaminados. Además, es apto para esterilización por óxido de etileno, lo que facilita su uso en entornos que requieren niveles de higiene elevados.

En resumen, el Mameluco descartable laminado Duty representa una adición vital al arsenal de seguridad de cualquier profesional en la Industria del Oil & Gas, combinando protección avanzada con comodidad y durabilidad.

¿QUIÉNES SOMOS?

Ligero, flexible y con un diseño ergonómico, el Mameluco descartable Duty es la solución ideal para trabajadores expuestos a productos químicos y condiciones extremas, garantizando seguridad y comodidad en cada tarea.

LUBE Seguridad Industrial SRL es una empresa líder en el mercado, destacada por su enfoque en la innovación y la calidad tanto en productos como en servicios. Fundada con la misión de proporcionar soluciones confiables, LUBE ha evolucionado continuamente para adaptarse a las necesidades cambiantes de sus clientes. Nos especializamos en protección respiratoria, ocular, facial, craneana, auditiva y de manos, y también ofrecemos calzado de seguridad, indumentaria laboral y subsegmentos como izaje y sujeción de cargas y señalización.

NUESTRO COMPROMISO

En LUBE, nuestro compromiso inquebrantable con la seguridad se refleja en la calidad de cada producto. Nos especializamos en comercializar marcas de renombre, sinónimo de calidad y confianza en el sector. Cada producto es cuidadosamente seleccionado para garantizar el máximo nivel de protección y eficiencia.

MARCAS QUE COMERCIALIZAMOS

LUBE se enorgullece de comercializar marcas líderes del mercado, como por ejemplo Duty, 3M,

MAMELUCO AMARILLO

PROTECCIÓN PARA QUÍMICOS Y PARTÍCULAS

• APTO PARA ESTERILIZACIÓN POR ÓXIDO DE ETILENO

Es un overal ligero, flexible, ergonómico y efectivo. Las características de diseño y su barrera de laminado de polipropileno y polietileno ofrecen protección eficaz contra una amplia gama de productos químicos, como así también de partículas sólidas.

- Con costuras termo selladas, para mayor protección contra líquidos y material particulado, logrando así una mayor vida útil del mameluco.
- Solapa hasta el mentón, con cinta bi-faz sobre el cierre para una mejor cobertura, impidiendo el ingreso de líquidos/partículas.
- Capucha construida en tres piezas para mejorar los movimientos laterales de la cabeza.

L	COD. 2867
XL	COD. 2868
XXL	COD. 2869
XXXL	COD. 2870

PRESENTACIÓN
Bulto por 25 unidades

CARACTERÍSTICAS

PESO: 87 Gramos

COMPOSICIÓN:
60% Polipropileno
40% Polietileno

- Protege al usuario en situaciones donde esté presente el agua y salpicaduras leves de químicos y partículas.



Con costuras fuertemente unidas para mayor protección y resistencia.



Capucha construida en tres piezas. Solapa sobre el cierre hasta el mentón, para una mejor cobertura.



Inserto para el dedo pulgar. Puños, tobillos y cintura elásticos.



INSTRUCCIONES DE USO

• Protección contra salpicaduras ligeras y pulverizaciones de líquidos peligrosos



• Protección contra polvos peligrosos.



• Protección contra pulverización química líquida.



• Protección contra agentes infecciosos.



• Proteja de las altas temperaturas y no deje a la intemperie ya que la radiación solar puede deteriorar el material.

Producto descartable

APLICACIONES



Aplicaciones de petroquímica y refinación. Mantenimiento.

Laboratorios

Manejo y distribución de productos químicos

Limpieza de derrames de hidrocarburos,

Limpieza de tanques, química y gestión de

derrames.

Trabajos con tierras contaminadas.

Salpicaduras de ciertos productos químicos / material particulado.

Funcional, Ombú, Libus, SteelPro Safety, Voran, X Urban, Lakeland, entre otras. Estas marcas son reconocidas por su excelencia en la fabricación de productos de seguridad, permitiéndonos ofrecer productos que cumplen con los más altos estándares de calidad.

SERVICIOS ESPECIALIZADOS

Además de nuestra amplia gama de productos, en LUBE Seguridad Industrial SRL brindamos servicios especializados que superan la venta tradicional. Nuestro equipo de expertos ofrece asesoramiento tanto en el lugar de producción como de manera virtual, proporcionando soluciones personalizadas que se ajustan a las necesidades específicas de cada cliente. Nuestro enfoque integral sobre el uso y aplicación correcta de cada producto garantiza la

tranquilidad de nuestros clientes.

INNOVACIÓN CONTINUA

En LUBE Seguridad Industrial SRL, la innovación es una constante. Nos esforzamos por estar a la vanguardia de las últimas tecnologías y tendencias del mercado, asegurando que nuestros

clientes cuenten con el equipamiento de seguridad personal más avanzado para garantizar su bienestar en el trabajo.

Para más información sobre LUBE y nuestras soluciones, los invitamos a visitar nuestro sitio web: www.lubeseuridad.com.ar

Marcas Representadas:

https://www.lubeseuridad.com.ar/lista_marcas.php

Industria, petróleo y gas:

<https://www.lubeseuridad.com.ar/petroleo-gas--prod--34>



DOW DESIGNA NUEVAS AUTORIDADES PARA ARGENTINA Y AMÉRICA LATINA

Dolores Brizuela, actual Directora del Negocio de Hidrocarburos para América Latina y con más de 20 años de experiencia en Dow, suma el cargo de Presidenta de Dow Argentina y de la Región Sur de América Latina



Matías Campodónico, quien hasta ahora se desempeñaba como Presidente de Dow Argentina y la Región Sur de América Latina, así como Director de Asuntos Públicos y de Gobierno para América Latina, ha sido nombrado Presidente de Dow América Latina. Desde su nueva posición, Campodónico liderará las operaciones y los proyectos estratégicos de la compañía en la región, con base en Buenos Aires y con presencia en toda la región. Su enfoque estará en impulsar el crecimiento mediante la optimización del talento humano y el fortalecimiento de la cultura empresarial de Dow, orientada hacia la inclusión, el crecimiento, la sustentabilidad y la centralidad en el cliente. Matías sustituirá a Javier Constante, quien se jubilará a finales de 2024 tras casi 35 años de trabajo en Dow, cinco de ellos en la presidencia para América Latina.

“En los últimos años, hemos logrado avances significativos en nuestras ambiciones para la región. Estoy entusiasmado con la oportunidad de liderar a este

equipo excepcional, mientras seguimos consolidando nuestra cultura de crecimiento inclusivo y sustentable basado en el trabajo en equipo y la innovación, un sello distintivo entre los más de 4.000 empleados de Dow en América Latina. La región presenta desafíos, pero también ofrece oportunidades únicas para la transformación y el crecimiento”, expresó Campodónico respecto a su nueva función.

Dolores Brizuela, actual Directora del Negocio de Hidrocarburos para América Latina y con más de 20 años de experiencia en Dow, suma el cargo de Presidenta de Dow Argentina y de la Región Sur de América Latina (Chile, Uruguay, Paraguay y Bolivia), convirtiéndose en la primera mujer en asumir esta responsabilidad en la historia de Dow en la Argentina. Su liderazgo se centrará en promover las prioridades de negocio de la compañía y fortalecer el crecimiento mediante el desarrollo del talento diverso y la implementación de iniciativas sustentables.

“Me honra asumir este desafío y estoy muy entusiasmada por la

oportunidad de liderar Dow en Argentina y la Región Sur. Estoy convencida de que seguiremos consolidando nuestra posición en el país, avanzando en nuestras metas de sustentabilidad y priorizando siempre la experiencia del empleado y la inclusión para alcanzar nuestros objetivos”, afirmó Brizuela.

Estas designaciones subrayan el compromiso de Dow con la diversidad y la inclusión, promoviendo activamente la participación de mujeres en roles directivos, ejecutivos y operativos, tanto en sus oficinas como en sus plantas de producción.

Con estos nuevos nombramientos, Dow refuerza su compromiso en la región, donde impulsa proyectos en línea con su estrategia para construir un mundo más sostenible con foco en tres áreas prioritarias: economía circular, protección del clima y materiales más seguros, que representan una oportunidad para que utilicemos la ciencia para promover un mayor impacto positivo.

Capital Humano a medida
de tus desafíos

ceta Oil & Gas



0810 3452382



grupoceta.com.ar



aogpatagonia.com.ar

PATAGONIA

23 – 25 Octubre, 2024

Espacio DUAM, Neuquén

- ▶ Se parte de la **mayor reunión**
- ▶ regional de **compañías**
- ▶ **líderes** de **petróleo y gas**

Organiza



INSTITUTO ARGENTINO
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Realiza



Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

La exposición está orientada a empresarios y profesionales del sector. Para acreditarse debe presentar su documento de identidad.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com